

平成 19 年度
アライアンスビジネス研究会
アライアンス大賞評価委員会
活動報告

平成 20 年 3 月



社団法人コンピュータソフトウェア協会

はじめに

アライアンスビジネス研究会が主催するアライアンスビジネス交流会は平成 19 年度で開催 7 年目を迎え、58 回の開催実績を挙げております。今年度のアライアンスビジネス交流会ではベンチャー企業経営者に向けた支援情報の提供として、マーケティングスキルについて様々な企画セミナー併催いたしました。また、第 57 回当該交流会（'07 年 12 月開催）では IT ベンチャー企業の雄「サイボウズ」社にご講演いただき、ベンチャー企業のための道標となる企業の軌跡についてセミナーを開催いたしました。さらに他団体との交流も盛んに進め、昨年に引き続き日本ソフトウェア産業協会（略称：NSA）との協力開催が行なわれました。注目すべき動向としては第 58 回当該交流会（'08 年 2 月開催）において北海道庁と協力し、北海道所在の IT ベンチャー企業と首都圏 IT 企業のビジネスマッチングが開催されたことです。今後もこうした地方自治体等の地方との協力体制などを含め、IT ベンチャー企業の育成支援を推進するとともに業界発展のために寄与する活動を実施いたします。

平成 20 年 3 月

社団法人コンピュータソフトウェア協会
アライアンスビジネス研究会 主査 佐藤 義孝

目次

はじめに	2
目次	3
アライアンスビジネス研究会 メンバー名簿	4
アライアンスビジネス研究会の活動	5
アライアンスビジネス交流会とは	6
アライアンスビジネス交流会の過去の主な参加企業	7
アライアンス大賞	9
プレゼンテーション企業一覧	13
プレゼンテーション企業概要及び発表内容	17

アライアンスビジネス研究会 メンバー名簿

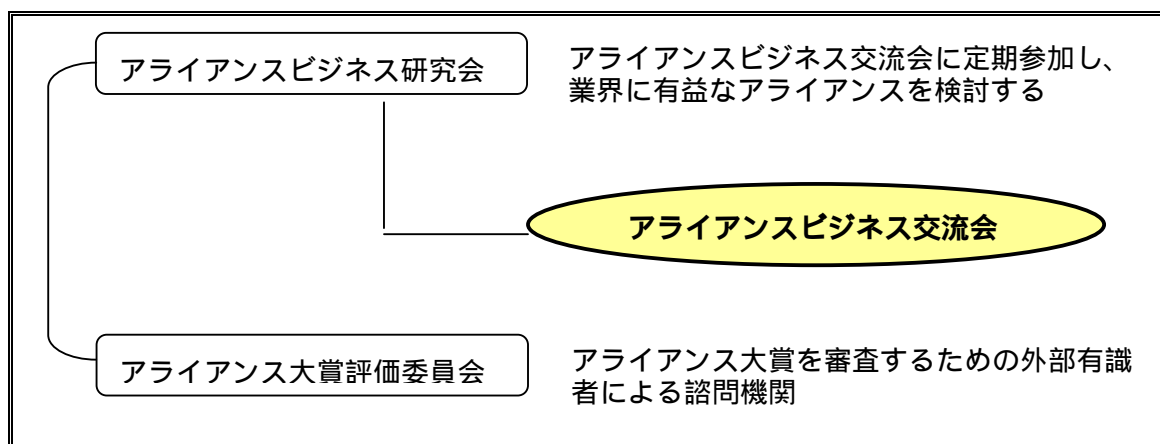
(五十音順、敬称略)

主 査	佐藤 義孝	エヌ・ティ・ティ・インテリジェント企画開発(株) 代表取締役社長
メ ン バ ー	安達 美雄	(株)大塚商会 社長室 室長
"	中道 泰隆	(株)リードレックス 執行役員
"	折登 泰樹	ピーシーエー(株) 専務取締役
"	坂元 祥浩	丸紅インフォテック(株) eビジネスディビジョン 副本部長
"	岡本 康広	(株)ソフトクリエイト ビジネスアプリケーション事業部
"	加藤 太士	キャノンソフト情報システム(株) 執行役員 パッケージ事業本部長
事 務 局	鈴木 啓紹	社団法人コンピュータソフトウェア協会

アライアンスビジネス研究会の活動

アライアンスビジネス研究会は、会員間のビジネスアライアンスの活性化を目的として、主としてITベンチャー企業や中小企業にプレゼンテーションの場を提供し、年間8回程度のビジネス交流を平成14年度より7年間実施してきた。開催8年目を契機に更なるビジネスアライアンスの活性化をはかるため、今後、関連団体や地方自治体との連携・協力を深めることを視野に入れながら、そのビジネス交流の枠を更に広げ、活動を実施する。

運営組織体系



アライアンス大賞評価委員会はアライアンス交流会でのプレゼン企業を対象に提携内容を評価し表彰するアライアンス大賞のための外部有識者による審査諮問機関である。

アライアンスビジネス交流会への参加メリット

ビジネスを成功させるためにスピードは重要な要因となる時代を迎えています。スピードや効率を考慮した場合、企業にとってアライアンスは必要不可欠な戦略となりました。

プレゼンテーション企業にとって

- メリット1 ビジネスパートナーを見つける機会を得られる。
- メリット2 自社のプロダクトやサービスをPRすることができる。
- メリット3 参加企業と販売、技術開発、資本等の提携を結ぶ機会を得られる。
- メリット4 アライアンス大賞各賞の対象となる機会を得られる。各賞を受賞することでプロダクトやサービスの認知度が上がり、企業の信用力が高まる。

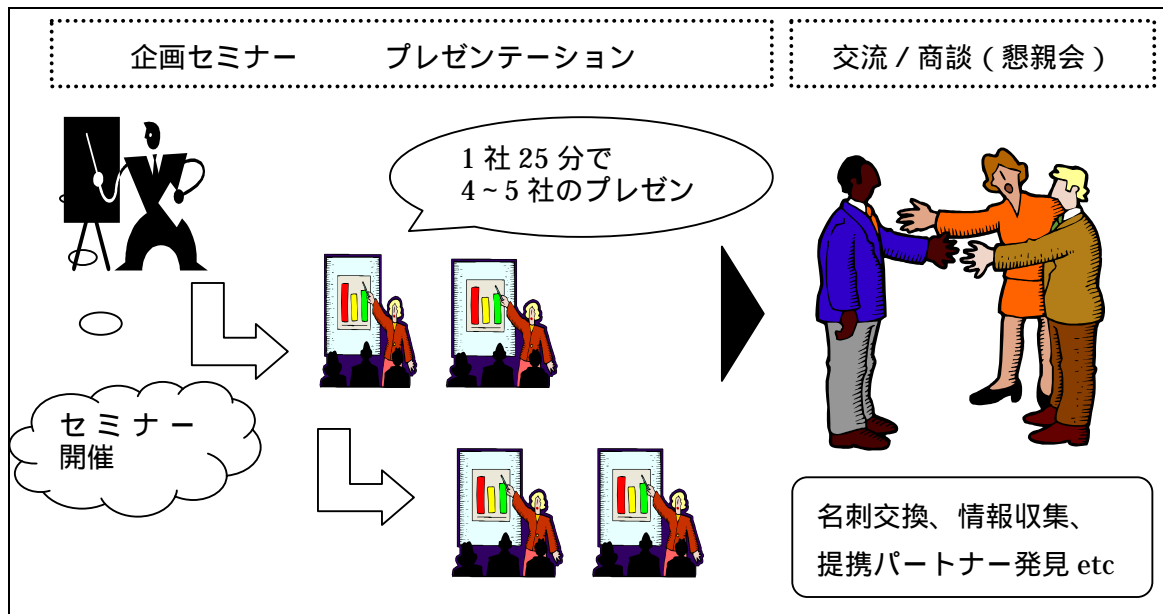
聴講企業にとって

- メリット1 ビジネスパートナーを見つける機会を得られる。
- メリット2 新規事業のためのビジネスシーズが発掘できる。
- メリット3 ビジネススペースで開発された新しい技術をキャッチアップできる。
- メリット4 業種/業態の異なる様々な企業との交流を図ることで多角的な情報収集ができる。
- メリット5 取締役、執行役、事業責任者など決裁権を持つ聴講者との交流により、有益な人脈形成ができる。

アライアンスビジネス交流会とは

「アライアンスビジネス交流会」とは、IT プロダクトやサービス等のプレゼンテーションの場を提供するとともに、参加企業相互のビジネスマッチングや懇親を促す交流会を行うイベントである。

- ・1回 4~5社のベンチャー企業等が自社の製品・サービス等のプレゼンテーションを実施。
- ・プレゼンテーション後、参加者同士のビジネス交流 / 商談（懇親会）を開催。



アライアンスビジネス交流会の流れ

参考例（プログラムが異なる場合がございます。）

タイムテーブル	プログラム
16:00 ~ 16:05	アライアンスビジネス研究会主査挨拶
16:05 ~ 16:35	企画セミナー
16:35 ~ 17:00	プレゼンテーション 1【最大 25 分間】
17:00 ~ 17:25	プレゼンテーション 2【最大 25 分間】
17:25 ~ 17:35	休憩
17:35 ~ 18:00	プレゼンテーション 3【最大 25 分間】
18:00 ~ 18:25	プレゼンテーション 4【最大 25 分間】
18:30 ~ 19:30	交流 / 商談（懇親会）

アライアンスビジネス交流会の過去の主な参加企業

NTT インテリジェント企画開発(株) < 主査 >		
ピーシーエー(株)	(株)大塚商会	(株)リードレックス
キャノンソフトウェア情報システム(株)	(株)ソフトクリエイト	丸紅インフォテック(株)
(株)マイクロソフトウェア	(株)内田洋行	ダイワボウ情報システム(株)
日本事務機(株)	日本ビジネスコンピューター(株)	NEC ネットエスアイ(株)
(株)富士通ビー・エス・シー	ソラン(株)	NEC フィールドディング(株)
日立ソフトシステムデザイン(株)	(株)ビジネスアプリケーション	日本システム開発(株)
双日(株)	松下電器産業(株)PAVC 社	シャープ(株)
マイクロソフト(株)	日本政策投資銀行	(株)八千代銀行

その他 IT 関連企業が多数参加

(順不同) 2007.3.31 現在

アライアンスビジネス交流会平成 19 年度開催日程

平成 19 年度の開催予定 (年間 8 回程度開催)

日程	会場	時間
2007 年 4 月 17 日(火)	トスラブ赤坂〔桃貴樓〕	16:00 ~ 19:30
2007 年 6 月 19 日(火)	トスラブ赤坂〔桃貴樓〕	16:00 ~ 19:30
2007 年 7 月 18 日(水)	トスラブ山王〔木都里亭〕	14:00 ~ 18:00
2007 年 9 月 19 日(水)	トスラブ大久保〔桜華樓〕	16:00 ~ 19:30
2007 年 10 月 16 日(火)	トスラブ大久保〔桜華樓〕	16:00 ~ 19:30
2007 年 11 月 20 日(火)	トスラブ大久保〔桜華樓〕	16:00 ~ 19:30
2007 年 12 月 18 日(火)	トスラブ山王〔木都里亭〕	14:00 ~ 18:00
2008 年 2 月 26 日(火)	トスラブ大久保〔桜華樓〕	16:00 ~ 19:30

開催場所

会場名：トスラブ大久保 1F 会議室

住 所：〒169-0073 東京都新宿区百人町 2-27-6 <トスラブ大久保〔桜華樓〕>

T E L：03-5925-5333 FAX：03-5925-5325

U R L：http://www.its-kenpo.or.jp/restaurant/okubo_kaigisitu/index.html

会場名：トスラブ山王 2F 会議室

住 所：〒100-0014 東京都港区赤坂 2-5-6 <トスラブ山王〔木都里亭〕>

T E L：03-5570-1803 FAX：03-5570-1804

U R L：http://www.its-kenpo.or.jp/restaurant/sannou_kaigisitu/index.html

アライアンスビジネス交流会への参加

プレゼンテーション発表者資格（平成 19 年度開催時）

CSAJ 会員または協力団体会員

CSAJ 会員：5,000 円

非会員：20,000 円

IT プロダクト/サービスをお持ちの企業

但し、プレゼンテーション内容については、事前審査（ヒアリング）を実施。

プレゼンテーション申込

以下の URL よりご登録。事務局より改めてご連絡します。

プレゼンテーション参加希望申込書先：

http://www.csaj.jp/committee/ab/ab_gaiyo.html

アライアンスビジネス交流会聴講希望者（平成 19 年度開催時）

参加費 CSAJ 会員：2,000 円

非会員：3,000 円

新しい技術をお探しの方、新規事業をご検討の方に特に適する。

各回開催案内よりお申し込み下さい。

アライアンスビジネス交流会に関する情報を定期的にご希望の方は、ぜひ「CSAJ めるまが」
にご登録ください（登録はこちらから <http://www.csaj.jp/mailmaga/>）

その他、アライアンスビジネス交流会に関するご不明な点がございましたら、以下の問合せ先までご連絡ください。

～お問合わせ先～

社団法人 コンピュータソフトウェア協会

業務課 鈴木啓紹

〒100 - 0014 東京都千代田区永田町 2-4-2 秀和溜池ビル 4F

TEL：03-5157-0785 FAX：03-5157-0781 E mail：ab@csaj.jp

アライアンス大賞

CSAJ アライアンス大賞とは

社団法人コンピュータソフトウェア協会（会長：和田成史、以下 CSAJ）では主にベンチャー企業育成を目的とするアライアンスビジネス研究会（主査：佐藤義孝 NTT インテリジェント企画開発㈱代表取締役社長）では、アライアンスビジネス交流会を運営しております。この研究会では IT 企業間のビジネスアライアンス（企業提携）推進を目的にプレゼンテーションや交流会などの活動を行っています。

CSAJ アライアンス大賞とは当該交流会において、自社のプロダクト・サービスのプレゼンテーションを実施した企業（主にベンチャー企業、またはそれに準ずる企業）に対して、その後一定期間におけるアライアンスの実績と将来性を評価し授与するものです。

また、優秀なアライアンスの実績を収めたが、中堅以上とみなされる会員企業の場合には特別賞を授与することがあります。さらにアライアンス大賞を授与された企業のアライアンスパートナー（複数の場合もある）に対してもパートナー賞の授与が行われます。

目的

我が国の経済は、市場競争の激化、グローバル化、消費者ニーズの多様化などが進展し、起業率と廃業率の逆転現象が起っています。そのような中で、今、経済の活性化や新たな雇用の創出を図る上で、IT ベンチャー企業支援を積極的に行うことが望まれています。残念ながら、ベンチャー企業の育成に必要とされる教育・文化・社会のしくみなど環境の未整備が否めない状況にあります。また、起業家自身にも、失敗をひとつの経験やバネにし、より大きなビジネスに賭けていくフロンティアスピリッツが培われているとは言えません。本賞は現時点におけるベンチャー企業の小さな成果や実績を踏まえ、将来の可能性を評価することにより、起業家のモチベーションを高め、市場でブレークスルーできるような日本初の企業が生まれることを願って創設されました。また、支援する側にもパートナー賞を授与することにより、更なるベンチャー育成への輪が広がり、業界発展に寄与できるものと信じております。

対象企業

CSAJ の会員であること。

平成 19 年（平成 19 年 1 月～平成 19 年 12 月）にアライアンスビジネス交流会でプロダクト・サービス等のプレゼンテーションを実施した企業。（主にベンチャー企業、またはそれに準じる企業）年間 35 社。

選考基準

- プレゼンテーション後（3～6 ヶ月間程度）のアライアンス状況及び実績
- プロダクト・サービス等の市場性（市場規模や今後の市場展望、成長の見込みなど）
- プロダクト・サービス等の新規性（製品の独自性・革新性・目新しさなど）
- プロダクト・サービス等の技術力（新しい技術への取り組み、開発能力など）

選考方法

第一次選考 アライアンスビジネス研究会における選考

プレゼンテーション後 3～6 ヶ月間の実績報告書、CSAJ 事務局からのヒアリング結果報告書（アライアンス実績があった、または見込まれる企業に対して当該企業ならびにパートナー企業双方へのヒアリングを実施）、アライアンスビジネス交流会聴講者からのアンケート結果などを元に検討し、第二次選考へ進む候補企業を選考する。

第二次選考 アライアンス大賞評価委員会における選考及び受賞企業決定

第一次選考を通過したアライアンス大賞候補企業に対して、有識者で構成される評価委員会にて詳細な検討を行い、候補企業に対するヒアリング審査を実施し、最終決定する。

アライアンス大賞評価委員会（第4回開催時）

委員長 前川 徹 早稲田大学 客員教授 / (株)富士通総研 主任研究員
委員 田中 正利 (株)きっとエイエスピー 専務取締役
岡崎 宏 情報通信ネットワーク産業協会 常務理事
加藤 栄 株式会社日経 BP 執行役員 パソコン・ビズライフ局長 > (
岡島 孝男 独立行政法人 情報処理推進機構 (IPA)
ソフトウェア開発・金融推進部 金融推進グループ 上席審査役
(順不同、敬省略)

アライアンス大賞発表及び表彰

発表：CSAJ 総会ならびにその後の記者発表にて

表彰：CSAJ 総会後の懇親パーティにて

授与品ならびに受賞特典

表彰状及びトロフィー

総会後の懇親パーティ会場にて展示の機会

記者発表ならびに CSAJ ホームページなどでの告知

CSAJ 主催もしくは協賛する展示会・イベント等での発表の機会

CSAJ ホームページ上において受発注情報の掲載

アライアンス大賞の実績

第1回 JPSA アライアンス大賞

2004年6月9日(水)の第19回通常総会(平成16年度)において「第1回 JPSA アライアンス大賞」を発表。なお、最優秀賞については提携実績等から判断し、授賞を見送りとなっている。

<授賞企業>

- ・最優秀賞：授賞企業なし
- ・奨励賞：(株)高速屋
：(株)ターボデータラボラトリー
：(株)クオリティ・アンド・バリューコンサルティング
- ・特別賞：ソフトクリエイト(株)

第2回 JPSA アライアンス大賞

2005年6月8日(水)の第20回通常総会(平成17年度)において「第2回 JPSA アライアンス大賞」を発表。

<授賞企業>

- ・最優秀賞：red たんぼぼ(有)
- ・奨励賞：(株)チェプロ
：(株)ネットディメンション
：(株)ヴィバーク

第3回 JPSA アライアンス大賞

2006年6月14日(水)の第21回通常総会(平成18年度)において「第3回 JPSA アライアンス大賞」を発表。

<授賞企業>

- ・最優秀賞：スマートワイヤレス(株)
- ・優秀賞：(株)Knowlbo
：フォーディーネットワークス(株)
- ・奨励賞：ワークスコープ(株)
- ・パートナー賞：エヌ・ティ・ティ・インテリジェント企画開発(株)

第4回 CSAJ アライアンス大賞

2007年6月13日(水)の第22回通常総会(平成19年度)において「第4回 JPSA アライアンス大賞」を発表。

<授賞企業>

- ・最優秀賞：(株)ハイパーテック
- ・優秀賞：ソフトアドバンス(株)
- ・奨励賞：(株)アズベース
：イーズ・コミュニケーションズ(株)
：(株)ニューフォレスター
- ・パートナー賞：丸紅インフォテック(株)

(順不同、敬省略)

プレゼンテーション企業一覧

プレゼンテーション企業一覧

開催日	企業名	プレゼンタイトル
2007年 4月17日	(株)キューブマジック	『オーリモ (0-remo)』たった3クリックでお客様のPCを遠隔サポート、1コインから使える
	(株)データ変換研究所	アプリケーション組込型・電子メールの高速全文検索エンジン『MailCyclope』のご紹介
	オープンソース・ソリューション・テクノロジー(株)	Solaris10/Linux向けWindowsファイルサーバ、ドメインコントローラ、認証基盤製品、管理ツール他
	ソフトイーサ(株)	「『PacketIX VPN』の製品紹介と最新テクノロジー搭載製品のデモンストレーション
	(株)サスライト	WEB2.0時代の自動起動ハードウェア認証ソリューション
2007年 6月19日	(株)アイコール	高速メール配信システム メール送信規制強化時代のメール配信ソリューション
	(株)クライム	異種混合データベース複製(レプリケーション)ツール『デービーモト(DBMoto)』、XML-RDBマッピングを可能にするJAVAミドルウェア『アローラ(Al lora)』のご紹介
	エイアイエス(株)	電話・FAX・電子メール・ホームページなど様々な経路で送受信されるメッセージを各種IPサーバをマネジメントして分析する新時代のクロスメディアマーケティング
	(株)吉田鎌ヶ迫	弊社P2Pフレームワークの紹介～実用アプリケーションへの応用可能性について
2007年 7月14日	(株)富士通ビー・エス・シー	オンメモリデータベース製品『Oh-Pa 1/3』(オハ・ワサド)のご紹介～大容量メモリ時代の新たな可能性～
	(株)インターコム	ユーザサポート業務を大幅に効率化するASPタイプのリモートコントロールソフト
	Eugrid(株)	既存PCを継続使用しながら、シンクライアント同等機能を実現する合理的で安価なソリューション他
	(株)ウェブデモ	ビジネスで動画を活用するためのノウハウ ビジネス向け動画ポータルサイト『動画マニュアル.com』のご提案
2007年 9月20日	(株)トーラス	ECサイトにとって、Yahoo、Google等検索エンジンから認識されているページは、全体のごく一部。氷山の一角しか見えていない現状をどうすれば改善できるか?
	ネットスイート(株)	ネットスイートのご紹介とSaaS型ビジネスソリューション戦略
	ピバコンピュータ(株)	自然文による画像検索エンジン「FeelPhrase」及び画像解析システムの紹介
	(株)ヴィバーク	超速BIツール「BIBO」のご紹介

プレゼンテーション企業一覧

開催日	企業名	プレゼンタイトル
2007年 10月21日	(株)ウェブインパクト	「JobCommunicator」でアルバイトのシフト管理を楽にします。
	(株)鉄飛テクノロジー	ファイルサーバの混沌を解決する「ファイルブログ」
	布施加工(有)	Rubyに続け！日本発WEB-DB特化型開発言語環境「Alinous-Core」のご紹介
	トライポッドワークス(株)	企業間の円滑なコミュニケーションを強力にサポート！大容量・機密ファイルを簡単・安心に共有するための最新ソリューションをご紹介します。
2007年 11月24日	キングソフト(株)	オフィスソフトの新たな選択肢【キングソフトオフィス2007】
	(株)シンクプラス	ブラウザ同士をシンクロさせてWebを景観として共有する「Sync+」と、Sync+を使ったWebサービス「セラびっと」と「SyncSupport」の紹介
	スリーイーグルス(株)	a)人材育成での目標設定の可視化とは？b)社内研修システムの有効性とは？c)KM-Advanceを用いての人材紹介支援事業とは？
	日本セーフネット(株)	製品やモジュールの機能をライセンス化～製品のサービス化を支援 Sentinel RMSのご紹介～
2007年 12月12日	ソーバル(株)	RFIDシステム導入に向けた御協業事例の御紹介
	ソーバル(株)株式会社 関連会社	～テキスト検索から感性検索へ～推薦エンジンで売上UP！
	(株)システムコーディネイト	IT資産管理/セキュリティの必要性について
	日本エムツーソフト(株)	“レポートデザイナー”というレポートینگソリューション・パッケージの販売と同製品のシステム開発サービス等
2008年 2月26日	(株)アジェンダ	ワンクリックで簡単スケジュール登録 グループウェア『GRESSO』の紹介
	(株)アイパス	パッケージシステム『@Advance.Pro スタッフ』（アドバンスプロ・スタッフ）のご紹介
	(株)ワイズスタッフ	企業のIT経営の効率をアップし、テレワークを実現するツールのご紹介
	(株)アンタス	インターネット広告配信システム(アフィリエイト広告/リスティング広告)のご紹介
	(株)北見コンピューター・ビジネス	ロケーション管理から新たなソリューションの発掘

プレゼンテーション企業の概要及び発表内容

プレゼンテーション実施時資料

プレゼンテーション企業概要及び発表内容

平成 19 年度 第 1 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社キューブマジック
住 所：〒530-0053 大阪市北区末広町2-35 新扇橋ビル
T E L：06-6363-8201
U R L：http://www.o-remo.com http://www.cubemagic.co.jp
設 立 年 月 日：1994年4月20日
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：5名
事 業 内 容：情報処理サービス、情報処理システムに関する企画・コンサルティ
ングおよび開発、ソフトウェアの企画・設計・開発

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・PC 遠隔操作 / 画面共有 ASP

プレゼンテーションテーマ

- ・「オーリモ (O-remo)」たった 3 クリックでお客様の PC を遠隔サポート、1 コインから使える

プレゼンテーション概要

- ・たった 3 クリックするだけで遠隔地の PC の画面を共有し操作できるインターネットサービスです。操作する側もされる側も、事前のインストールや IP 設定は一切不要な簡単さと、利用時間に応じた低価格な料金 (500 ~ 13000 円) が特色です。ユーザ登録や ID 発行などすべての操作はブラウザから行えますので利用も簡単ですし、アフィリエイトや代理店もほとんど手がかからず、手数料収入を見込めます。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

1. サービス提携
遠隔サポートを必要とする企業 / 個人を組織されている企業に、提携サービスとしてご提供しますので、積極的に PR いただき、ご利用分に対して提携料をお支払します。
2. アフィリエイト・販売代理店提携
完全な ASP ですので取次の手間はかかりません。ご紹介いただいた方のご利用分に対して手数料をお支払します。
3. アプリケーションやインターネットサイトでの組み込み利用
自社のサポートツールとして、アプリケーションやサイトに組み込んでお使い下さい。

対象の業種・業態

システム開発、S I e r、販売店、インターネット A S P 事業者、
P C スクール、P C サポート、ユースウェア事業者

アライアンス対象の相手企業のメリット

販売：ASP とサーバ製品の 2 形態で、手離れのよい商材として広く簡単に販売できます。
利用：サポート相手に負担をかけない簡単さと低料金で、サポートツールとして活用できます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名： オープンソース・ソリューション・テクノロジー株式会社
住 所： 〒141-0031 東京都品川区西五反田2-6-3 東洋ビル
T E L： 03-6670-5764
U R L： http://www.osstech.co.jp/
設 立 年 月 日： 2006年9月12日
資本金(百万円)： 8百万円
従 業 員 数： 4名
事 業 内 容： ソフトウェア開発・販売・コンサルティング・サポート

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・ Windows ファイルサーバ、ドメインコントローラ、認証基盤製品、管理ツール

プレゼンテーションテーマ

- ・ Solaris10/Linux 向け Windows ファイルサーバ、ドメインコントローラ
Samba 国際化版 for Solaris/Linux 【Windows Vista 対応版】
セキュアなファイルサーバ・リモートアクセス・ツール SSLBridge
- ・ Solaris10/Linux 向け認証基盤製品、管理ツール
OpenLDAP for Solaris、LDAP Account Manger
- ・ 高可用性認証基盤スタックソリューション
Samba LDAP on CLUSTERPRO X

プレゼンテーション概要

- ・ Windows Vista に対応した Solaris/Linux 対応 Windows ファイルサーバ、ドメインコントローラ・ソフトウェア製品 Samba を紹介します。
- ・ Solaris のユーザ認証を Windows Active Directory に統合する Samba Winbind を紹介します。
- ・ Samba や Windows ファイルサーバ (Windows 2003 Server など) をインターネット (https) 経由で安全にアクセスできるソフトウェア SSLBridge を紹介します。
- ・ Solaris や Linux に対応した安価で高機能なディレクトリサービス製品 OpenLDAP を紹介します。
- ・ 大規模で高負荷なシステムでも安定した運用を行える NEC CLUSTERPRO と Samba、LDAP を組み合わせたソリューションスタックを紹介します。

プレゼンテーションの目的

[1] [2] [] []
販売提携 技術提携 資本提携 その他提携

< 具体的な内容 >

- ・ 弊社の製品パッケージ/サポートメニューを販売して欲しい
- ・ 弊社のコンサルティング・サービスを販売して欲しい
- ・ OSS 関係、ディレクトリサービス、Samba を使った NAS 開発で困ったことがあればご相談ください。

対象の業種・業態

- ・ システム・インテグレータ様、ハードメーカ様、ソフトウェアベンダ様

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・ Solaris、Linux、Windows の認証統合ソリューションの提供
- ・ 官公庁や大学など OSS を入札条件とした案件への対応
- ・ 商用クラスソフトと組み合わせた高可用性認証基盤の提供

平成 19 年度 第 1 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社データ変換研究所
住 所：(横浜事業所) 〒231-0012 横浜市中区相生町6-104 横浜相生町ビル6F
T E L：045-227-8256
U R L：http://www.dehenken.co.jp/
設 立 年 月 日：1999年9月2日
資本金(百万円)：20百万円
従 業 員 数：12名
事 業 内 容：ソフトウェア技術ライブラリの OEM 提供、パッケージソフトウェアの開発・販売など

アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
- ・アプリケーション組込型・電子メールの高速全文検索エンジン
- プレゼンテーションテーマ
- ・アプリケーション組込型・電子メールの高速全文検索エンジン『MailCyclope』のご紹介
- プレゼンテーション概要
- ・昨今の日本版 SOX 法などのコンプライアンス対応や内部統制への関心の高まりから、電子メールが原因での個人情報漏洩を防止する目的でメールフィルタリング/アーカイブ/フォレンジック製品への注目が高まっています。万が一、電子メール経由で情報の漏洩が発覚した際には、大量に蓄積保存されたメールの中から監査したいキーワードを含む特定のメールを高速かつ漏れなく検索する必要があります。
 - ・当日は、これらの企業課題を解決する目的でメールの情報漏洩防止ソフトを開発・販売する多くのソフトメーカー様へ組込採用をして頂いている電子メール高速全文検索エンジン『MailCyclope』のご紹介及び弊社のコア技術となるメールの構造解析・テキスト処理技術についてのご紹介もさせていただきます。
- プレゼンテーションの目的
- | | | | |
|-------|-------|------|-------|
| { 2 } | { 1 } | { } | { } |
| 販売提携 | 技術提携 | 資本提携 | その他提携 |
- < 具体的な内容 >
- [1] 自社のアプリケーションやシステム等に、全文検索技術およびテキスト処理技術を組み込んで開発・販売して頂ける OEM パートナー企業の募集。
 - [2] 弊社の全文検索技術及びテキスト処理技術等の要素技術を用いて新規プロダクトの開発・販売を行って頂ける OEM パートナー企業の募集。
- 対象の業種・業態
- ・ソフトウェア開発会社、SIer、ISP 他
- アライアンス対象の相手企業のメリット
- ・自社のパッケージ製品やソリューションに、弊社の要素技術を組み込んで頂く事による製品価値・競争力の向上。
 - ・弊社の要素技術を活用した、新しいビジネスモデル・製品開発を行って頂くことが可能となります。

平成 19 年度 第 1 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：ソフトイーサ株式会社
住 所：〒305-0031 茨城県つくば市吾妻二丁目8番地8 つくばシティアビル
T E L：029-853-1831
U R L：http://www.softether.com/jp/
設 立 年 月 日：2004年4月1日
資本金(百万円)：45百万円
従 業 員 数：6名
事 業 内 容：ネットワークを中心としたソフトウェア開発と販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・セキュリティ・ネットワーク (VPN)

プレゼンテーションテーマ

- ・Packet iX VPN の製品紹介と最新テクノロジー搭載製品のデモンストレーション

プレゼンテーション概要

- ・Packet iX に搭載されている VPN テクノロジーを使ったネットワーク構築
- ・今後の Packet iX の開発計画と製品戦略 (ロードマップ)
- ・販売パートナー制度のご紹介と導入事例

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

販売パートナー募集 (国内・海外)、技術提携パートナー募集、
開発パートナー募集

対象の業種・業態 (聴講企業外の会員企業)

ネットワーク機器販売企業、Sier、アプリケーション開発メーカ

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・弊社とアライアンスを組む事により、最新の VPN 技術を製品に実装し使用できるようになり、高機能化と共にコストダウンやセキュリティ確保などの効果が得られます。

平成 19 年度 第 1 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社サスライト
住 所：〒102-0083 東京都千代田区麹町2-10 イトーピア麹町AAビル2F
T E L：03-5275-0123
U R L：http://www.saslite.com
設 立 年 月 日：2004年7月
資本金(百万円)：184.37百万円
従 業 員 数：12名
事 業 内 容：ユビキタスソリューション SASTIKの企画・開発・販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
USB-key ソリューション・ユビキタスソリューション「SASTIK」

プレゼンテーションテーマ
WEB2.0時代の自動起動ハードウェア認証ソリューション

プレゼンテーション概要
2004年のコンシューマ販売開始より培ったユビキタス技術・ハードウェア認証技術で、セキュリティニーズへの高まりと利便性とのマッチングに効果を発揮する「SASTIK」
。今回は応用範囲を広げる「SASTIK」の各ビジネスをご紹介します、提携企業様を募らせていただきます。

プレゼンテーションの目的
〔 1 〕 〔 2 〕 〔 〕 〔 〕
販売提携 技術提携 資本提携 その他提携

< 具体的な内容 >
様々に展開を広げるユビキタスソリューション「SASTIK」を、拡販いただけるパートナー様、また商品力を高める開発パートナー様、システムベンダー様を募らせていただきます。

対象の業種・業態

- ・Sier、販売代理店、ソフトベンダー、ネットワークセンター等弊社ソリューションを活用・販売いただける会社様

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・ハードウェアとサーバとをシームレスにつなぐ「SASTIK」は、他に類をみない技術・製品で、既存のリソースを生かしながら、高セキュリティかつ利便性の高いシステムが構築可能です。商品力・独自性で御社のお客様へのドアノック商材としてご活用いただけます。

平成 19 年度 第 2 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社アイコール
住 所：〒108-0073 東京都港区三田1-2-22 東洋ビル7階
T E L：03-5730-3727
U R L：http://www.i-call.co.jp
設 立 年 月 日：2001年1月18日
資本金(百万円)：360百万円
従 業 員 数：130名
事 業 内 容：システム開発、メール配信、決済関連、HP 制作

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・高速メール配信システム / 「iPAX core」

プレゼンテーションテーマ

- ・メール送信規制強化時代のメール配信ソリューション

プレゼンテーション概要

- ・「システム概要」「市場環境（キャリア/ISPの規制、有効なマーケティングツール）」
「アライアンスのイメージ」の三部構成でプレゼンを実施させていただきます。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }

販売提携

{ }

技術提携

{ }

資本提携

{ }

その他提携

< 具体的な内容 >

販売代理店募集、販売先（ユーザ募集）

対象の業種・業態（聴講企業外の会員企業）

- ・Web（モバイル/インターネット）関連のシステム会社、広告関連（広告代理店/メディア）、コンテンツプロバイダー（CP）

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・商品販売時に卸価格で提供。（料金を回収していただければ月の定期収入が得られる）

平成19年度 第2回

プレゼンテーション企業会社概要

会社名：株式会社クライム
住所：〒103-0014 東京都中央区日本橋蛸殻町1-25-4 日本橋栄ビル 4F
TEL：03-3660-9336
URL：http://www.climb.co.jp
設立年月日：1984年8月18日
資本金(百万円)：10百万円
従業員数：20名
事業内容：Webコンテンツ企画・制作事業、ソフトウェア輸入販売事業、
米国企業日本市場参入支援事業

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・ミドルウェア/データレプリケーションソフトウェア

プレゼンテーションテーマ
・異種混合データベース複製(レプリケーション)ツール『デービーモト(DBMot
o)』
・XML-RDBマッピングを可能にするJAVAミドルウェア『アローラ(Allora)
』のご紹介

プレゼンテーション概要
・デービーモトを使用することにより、基幹業務システムからの派生業務に対して、オープンソース化された小規模データベースに短時間の設定でシームレスに全文差分更新が可能となる為、事業規模拡大等に伴う新規データベース導入の際にも大幅なコストダウンが可能です。
また、XML-RDB双方向のアクセスを可能とするアローラの、財務情報電子化の世界標準となりつつあるXBR Lへの対応についてもご説明いたします。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }
販売提携

{ }
技術提携

{ }
資本提携

{ 2 }
その他提携

<具体的な内容>

データベース導入・リプレイス案件等への共同販売等、販売促進面での御協力をお願いいたします。自社様へのご導入も御検討いただきたく、よろしく願いいたします。

対象業種・業態(聴講企業外の会員企業)

・S I e r 様、ソフトベンダー様、その他DB周りのソリューションをお探しの企業様

アライアンス対象の相手企業のメリット

・高い性能のデータ変換ミドルウェアをご利用いただくことにより、新たなソリューションの開発と提案をしていただけます。また、開発工程の短縮により大幅なコストダウンも期待できます。

平成 19 年度 第 2 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：エイアイエス株式会社
住 所：〒106-0032 東京都港区六本木1-4-30 六本木25森ビル8階
T E L：03-5545-1731
U R L：http://www.asis.co.jp
設 立 年 月 日：1999年
資本金(百万円)：280百万
従 業 員 数：30名
事 業 内 容：IP 電話関連周辺機器開発販売及びネットワークインテグレーション

アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
- ・テレマーケティングツール/クロスメディア電話 2.0 システム

- プレゼンテーションテーマ
- ・電話・FAX・電子メール・ホームページなど様々な経路で送受信されるメッセージを各種 IP サーバーをマネージメントして分析する新時代のクロスメディアマーケティング

- プレゼンテーション概要
- ・今まで高価であった CRM(顧客関係管理)を WEB、電話を使って、商品やサービスを提供する顧客との間に、長期的・継続的な「親密な信頼関係」を構築し、その価値と効果を最大化することで、顧客のベネフィットと企業のプロフィットを向上させるシステムを低価格でご提供

プレゼンテーションの目的(

{ 1 }	{ 2 }	{ 3 }	{ 4 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

販売パートナー募集・事業アライアンスの締結・資本調達

対象の業種・業態(聴講企業外の会員企業)

- ・通販事業者、会員サービス事業・ロジスティック・EC サイト事業者

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・WEB ページや紙面・カタログなどを企画連動させることにより、より効率よくサービスを PR し売上増加を目指すことが可能。紙面&WEB ページに専用内線番号を発行し、電話を着信した時点でどこを見て、誰が電話をかけてきたのか判断できるため、スムーズな対応が可能。と同時に、詳細なログが取れるため今後の「販売促進戦略」「商品開発」などにデータとして役立てることができる。また、会員専用ページ内では、閲覧している会員にオペレーターから直接アプローチをすることができるため、個別に商品を勧めたり、キャンペーンの案内などができるため、直接購買に結びつけることができる。

平成 19 年度 第 2 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社 吉田鎌ヶ迫（カブシキガイシャ ヨシダカマガサコ）
住 所：〒101-0061 東京都千代田区三崎町3-2-15 いずみビルディング6F
T E L：03-3237-6990
U R L：http://www.yoshidakamagasako.com/
設 立 年 月 日：平成16年4月23日
資本金(百万円)：65百万円
従 業 員 数：4名
事 業 内 容：ソフトウェアの開発及び販売
(弊社主力商品である Spear 及び Spear Multi は、世界初の「ケータイ用 P2P フレームワーク」です。Spear 及び Spear Multi を利用することで「ユビキタス P2P アプリケーション」を簡単に開発することが可能となります。)

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・携帯電話（端末）向け P2P フレームワーク

プレゼンテーションテーマ
・弊社 P2P フレームワークの紹介
～実用アプリケーションへの応用可能性について～

プレゼンテーション概要
・弊社 P2P フレームワークを利用したアプリケーションのデモをご覧頂いた上で、P2P 技術の実用用途への応用可能性、弊社商品の詳細説明等をご紹介させていただきます。(GPS・カーナビ・リアルタイム情報共有・超流通・その他の業務効率化サービスなど)

プレゼンテーションの目的
〔 2 〕 販売提携 〔 1 〕 技術提携 〔 3 〕 資本提携 〔 4 〕 その他提携

<具体的な内容>
実用系のアプリケーション・サービス・ビジネスモデルへ弊社技術を適用するためのきっかけ作り、およびビジネスパートナーを探したいと思っております。

対象の業種・業態（聴講企業外の会員企業）
・IT 関連企業全般、通信事業者、情報端末メーカー、家電メーカー

アライアンス対象の相手企業のメリット
・弊社とアライアンスを組んで頂き、弊社商品や技術やノウハウを利用して頂くことで、通信部分の R&D に対するコストやリスクを抑えつつ、今までは不可能だった革新的なオンライン・アプリケーション & 情報端末の開発やサービスを展開することができます。また、それにより新たな収益源を生み出すことができ、差別化を図ることが可能となります。

平成 19 年度 第 3 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社富士通ビー・エス・シー
住 所：〒135-8300 東京都港区台場2-3-1 トレードピアお台場
T E L：03-3570-4411
U R L：http://www.bsc.fujitsu.com/
設 立 年 月 日：1963年11月20日
資本金(百万円)：1,970百万円
従 業 員 数：1,807名
事 業 内 容：ソフトウェア開発とソフトウェアサービス及びソリューションの販売
<重点事業> エンベデッド事業、セキュリティ事業 (FENCE シリーズ)
オンメモリ DB 事業 (Oh-Pa 1/3)

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・オンメモリデータベース製品

プレゼンテーションテーマ

- ・オンメモリデータベース製品『Oh-Pa 1/3』(オパ・ワン・サード)のご紹介
～大容量メモリ時代の新たな可能性～

プレゼンテーション概要

- ・オンメモリデータベース製品『Oh-Pa 1/3』について、デモンストレーションを中心に、その特長や導入メリットをご紹介させて頂きます。従来の RDB と比べ数倍から数百倍もの高速性を実現する、『Oh-Pa 1/3』の高速性・オペレーションの容易性をご体感戴けます。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }

販売提携

{ 2 }

技術提携

{ }

資本提携

{ }

その他提携

<具体的な内容>

- ・販売提携

Oh-Pa 1/3 を核としたソリューションやサービスの考案 (自社ソリューションやサービスへの組込み等を含む) および拡販にご協力いただけるパートナー様 (Sier 様、VAR 様) を幅広く募集致します。

- ・技術提携

パートナー様製品への組込み、製品連携など。主に、ビジネス・インテリジェンス・ソフトウェアベンダ様 (帳票、OLAP、データマイニング) との技術提携を検討しております。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・データ処理の高速化に対するニーズは日々高まる一方です。Oh-Pa 1/3 を活用することにより、貴社ソリューションの高付加価値化、競合他社との差別化など、様々なビジネスメリットが期待できます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社インターコム
住 所：東京都台東区台東1-3-5 反町ビル
T E L：03-3839-6340
U R L：http://www.intercom.co.jp/
設 立 年 月 日：1982年6月8日
資本金(百万円)：84百万円
従 業 員 数：109名
事 業 内 容：通信、セキュリティ、ユーティリティ関連ソフトウェア開発、販売
インターネットによる EC ショップと ASP サービスの運営

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・サポートセンター、ヘルプデスク向けリモートサポートツール

プレゼンテーションテーマ

- ・ユーザサポート業務を大幅に効率化する ASP タイプのリモートコントロールソフト

プレゼンテーション概要

- ・冒頭に会社紹介をした後、資料ベースに商品紹介を行います。ここでは機能や導入メリット、他社との比較などを説明します。その後デモを行い、質疑応答後終了となります。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ 4 }	{ 3 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

販売代理店を広く募集いたします。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・コールセンター、ヘルプデスク向けソリューションの付加価値として利用可能。
- ・自社ソフトウェア、ソリューションのサポートツールとして利用いただく事でそのソフトウェア及びソリューションの付加価値につながります。

平成 19 年度 第 3 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名 : Eugrid株式会社
住 所 : 〒105-0031 渋谷区桜丘町14-5 渋谷サニーヒル406
T E L : 03-3463-3227
U R L : http://www.eugrid.co.jp/
設 立 年 月 日 : 2005年3月10日
資本金(百万円) : 14百万円
従 業 員 数 : 3名
事 業 内 容 : ソフトウェア開発・販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・セキュリティ シンククライアント代替商品(ソフトウェア)

プレゼンテーションテーマ

- ・従来から利用されてきた PC を継続使用しながら、シンククライアント同等機能を実現する合理的で安価なソリューション。また、USB メモリで企業内の安全環境とデータを一緒に持出し、社外でも社内と同様に安全に仕事ができるモバイルオプション。また、自宅 PC でも安全に仕事ができるホームオプションに関してプレゼンテーションを行う。

プレゼンテーション概要

- ・これまでのシンククライアントとの違いを説明し、構成概要を述べる。また社外のネット接続ができない場所でもシンククライアントレベルのセキュリティを確保できるモバイルオプションについても説明を行う。さらに個人の PC 上で企業が設定したセキュリティを維持しながら会社の仕事を処理でき、仕事を終了した後は個人の PC の環境に完全に復帰できるオプションの説明を行う。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ }	{ 3 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- { 1 } ある程度緊密な関係を構築したい。
- { 2 } { 3 } シンククライアント化すると付加価値が上がるような製品があれば、それと協業を図りたい。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・安価に高度なセキュリティを確保できる競争力のある商材であり、御社のビジネスに寄与できると考える。

平成 19 年度 第 3 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社ウェブデモ
住 所：〒253-0043 神奈川県 茅ヶ崎市元町4-27 井上ビル2F
T E L：0467-58-0365
U R L：http://www.webdemo.co.jp/
設 立 年 月 日：1969年12月1日
資本金(百万円)：27百万円
従 業 員 数：10名
事 業 内 容：インターネット向け動画コンテンツ制作 ソフトウェア販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・社員教育 オンラインサポートのためのマニュアル動画作成、配信システム

プレゼンテーションテーマ
・ビジネスで動画を活用するためのノウハウ
・ビジネス向け動画ポータルサイト「動画マニュアル.com」のご提案。

プレゼンテーション概要
・ビジネスで使える動画とは何か？ウェブデモの提案する動画作成ソフトとユーザの事例を紹介。
・ビジネス向け動画ポータルサイト「動画マニュアル.com」について、その概要と今後のビジネスについて

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ }	{ }	{ 2 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>

当社のソフトウェア、サービスの法人販売パートナー様を募集しています。
動画マニュアル.com ほか 動画製作、広告に関する営業パートナー様を探しています。

アライアンス対象の相手企業のメリット
・人手不足、人件費の高騰にともない、研修、サポート分野での「教育コンテンツ」マーケットは非常に大きなビジネスになります。
・現在は動画コンテンツに対する認知も広まっておりますが、コンテンツを中心にしたビジネスのノウハウを持つ会社はうちを含めて数社しかありません。
当社の考える BtoB のコンテンツビジネスでアライアンスを組むことにより、あらゆる企業に様々な角度で、継続的な提案ができると思われまます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社トーラス
住 所：〒136-0074 東京都江東区東砂7-1-1-714
T E L：03-3699-5889
U R L：http://www.torus.co.jp/
設 立 年 月 日：2003年4月2日（有限会社から株式会社化へ変更 2007年3月1日付け）
資 本 金：10百万円
従 業 員 数：5名
事 業 内 容：サイト静的化ツール「見える化くん」の開発、販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・Web サイトへのアクセスを急増させるソフトの提供
(従来型の SEO とは全く別のアプローチ)

プレゼンテーションテーマ

・EC サイトにとって、Yahoo、Google 等検索エンジンから認識されているページは、全体のごく一部。氷山の一角しか見えていない現状をどうすれば改善できるか？

プレゼンテーション概要

・多くの EC サイト集客が伸び悩む背景とサイト静的化の効用について説明をいたします。また類似の機能を自社開発することに比べ、早く簡単に導入できるメリット等を、実例を交えながら分かりやすく解説します。「見える化くん」は MIT (マサチューセッツ工科大学) 2006年ビジネスプランコンテストで入賞を果たしました。

プレゼンテーションの目的

{ 2 }

販売提携

{ 1 }

技術提携

{ 3 }

資本提携

{ }

その他提携

< 具体的な内容 >

「見える化くん」を単体で営業代理をしていただける提携先もちろん探しています。しかし、今回の参加では、「見える化くん」をエンジンとして OEM 供給して、先方の商品に組み込み、あるいは先方の商品名で販売するなどの提携先が出てきてくれたら、と思っています。

その技術提携に加えて資本提携の可能性があれば更に検討可能です。

アライアンス対象の相手企業のメリット

・サイトのアクセス数の増加は現在、未来でもっとも求められている領域です。この分野で強力なツールを入手することができます。これから開発する必要もなく、すでに実績もあり、MIT コンテストなどでも評価されている最新のツールを取り込むことができます。

ネット・ビジネスの分野で強力な技術、商品を取り入れることができます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：ネットスイート株式会社
住 所：〒-107-0052 東京都港区赤坂1-11-28 赤坂1丁目森ビル
T E L：03-5545-7621
U R L：http://www.netsuite.co.jp
設 立 年 月 日：2006年4月
資本金(百万円)：460百万円
従 業 員 数：15名
事 業 内 容：アプリケーションサービスの提供、教育、導入支援

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・SaaS 型統合業務アプリケーション

プレゼンテーションテーマ
・ネットスイートのご紹介と SaaS 型ビジネスソリューション戦略

プレゼンテーション概要
・ネットスイートは、SaaS 型統合業務アプリケーションの提供を通じて中堅・中小企業に革新をもたらすことをビジョンとして掲げており、現在、北米市場で最も急速に成長しているソフトウェア企業のひとつとして注目されています。本プレゼンテーションでは、ネットスイートが可能にする業務の「自動化」、経営の「可視化」、オンデマンドカスタマイゼーション、といった主な特長をご紹介しながら、日本におけるネットスイートのパートナー戦略についてご説明いたします。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ 3 }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

NetSuite 販売パートナーおよび導入支援サービスパートナーの募集
補完的な機能・サービスを提供する ISV・xSP の募集

アライアンス対象の相手企業のメリット

NetSuite とのパートナーシップにより、お客様の経営革新に役立つ提案を様々な切り口から、導入・運用負担のない形で出来るようになります。結果として、より多くの商談機会を獲得するとともに、お客様とのより継続的な関係構築を可能とし、収益性向上が期待できます。

平成 19 年度 第 4 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：ビバコンピュータ株式会社
住 所：〒541-0048 大阪市中央区瓦町4-5-9 井門瓦町ビル5階
T E L：06-6233-2072
U R L：http://www.viva.co.jp
設 立 年 月 日：1991年8月
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：約30名
事 業 内 容：システム開発

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・画像検索エンジン、画像解析システム

プレゼンテーションテーマ

- ・自然文による画像検索エンジン「FeelPhrase」及び画像解析システムの紹介

プレゼンテーション概要

- ・今までにない画期的な自然文による画像検索エンジン「FeelPhrase」及び画像解析システムの紹介。

特に、コア技術になっている画像解析及び画像データマイニングによる色名、季節名等の感性言語化技術、また、自然文による検索技術の説明とその応用用途についての可能性。既存技術では提供できなかったサービス内容、およびその技術提供の方法についてご紹介させていただきます。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ 3 }	{ 4 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

画像検索エンジン及び画像解析システムのソフトウェア販売（オンライン含む）についての提携について。

ハードウェアに対する組み込み販売の提携について。

コア技術を拡張させた新しい技術開発に関する提携について。

技術を中心とした親組織等の資本提携について。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・画像検索関連のマーケットは、まだまだ成長する可能性を持っています。そのなかで、弊社の技術は新規性があり、類似技術が世界的にまだありません。また、英語を含めた多言語化が容易な技術であるため、国際展開を見越した提携が可能です。すでに日米への特許出願も行ってあります。
- ・画像を多く有している企業は多くあります（新聞社、出版業者、印刷業者、通信販売、花屋など）。それらの企業に新しい提案が可能となり、販路が拡大します。
- ・参考 URL：<http://www.feelimage.jp>（画像検索サイト）
<http://www.feelimage.net/>（画像検索サイト英語版）
<http://www.photocorpus.jp/>（写真管理サイト）

平成 19 年度 第 4 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社ヴィバーク
住 所：〒101-0043 東京都千代田区神田富山町1-2 TKKビル
T E L：03-3252-8844
U R L：http://www.vivouac.co.jp
設 立 年 月 日：2002年7月4日
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：4名
事 業 内 容：情報処理システムの構築、情報処理サービス

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・BI開発ツール

プレゼンテーションテーマ
・超速BIツール「BIBO」のご紹介

プレゼンテーション概要
・2007年7月に新発売した超速BIツール「BIBO」をデモンストレーションと
ともにご紹介致します。驚愕の開発スピードをご覧頂き、各種提携についての御検討
をお願い致します。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }

販売提携

{ 2 }

技術提携

{ }

資本提携

{ }

その他提携

<具体的な内容>

パッケージベンダ様：アドオン開発ツールとしてのご採用

開発会社様：共同開発、部品開発

販売会社様：販売提携

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・パッケージベンダ様
弊社製品をご利用頂くことにより、アドオン開発で圧倒的なコストダウンが図れます。
- ・開発会社様
共同開発して頂いた部分の著作権を保持して頂き、共同開発製品として発売致します。
- ・販売会社様
適切な仕切り値にて卸販売致します。商材としてお使い下さい。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社ウェブインパクト
住 所：〒102-0072 東京都千代田区飯田橋4-5-11 パール飯田橋ビル7F
T E L：03-5212-3660
U R L：http://www.webimpact.co.jp/
設 立 年 月 日：1998年10月（1994年創業/2006年2月、経営統合により現組へ）
資本金(百万円)：40百万
従 業 員 数：40名
事 業 内 容：WEB プロダクト開発事業、ウェブシステム開発事業、新規事業の研究
開発

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・アルバイトシフト管理システム「JobCommunicator」
- ・給与明細を WEB と携帯で発行「WEB 給」

プレゼンテーションテーマ

- ・「JobCommunicator」でアルバイトのシフト管理を楽にします。

プレゼンテーション概要

- ・「JobCommunicator」は、アルバイトのシフト管理をシステム化することにより、シフト管理に関わる手間をなくし、事前に計画的なシフト作成を行うことにより、無駄な人件費を削減することが可能になります。また、「WEB 給」は給与明細の発行を WEB 化することにより、明細発行にかかっていた、封筒詰めなどの作業、切手代などの経費を大幅に削減することが可能なシステムです。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }

販売提携

{ 3 }

技術提携

{ }

資本提携

{ 2 }

その他提携

<具体的な内容>

販売代理店の募集を行っております。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・「JobCommunicator」は携帯と PC を利用したアルバイトシフト管理システムであり開発当初からシフト管理に特化した製品です。エンタープライズエディションではシフト管理に加え、インターネットタイムレコーダー機能も取り揃え、勤怠の集計までをリアルタイムに把握することが可能となっております。既に 100 社を超える導入実績があり、お客様にとっても非常に導入し易い製品です。ハードウェアのサイジングから導入、また、周辺基幹システムの開発、連携、カスタマイズ等が必ず付随することになるため、当社製品のライセンス料以外でも十分に Sier 様（代理店様）にメリットがございます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社 鉄飛テクノロジー
住 所：〒153-0063 東京都目黒区下目黒1-4-6 ロイヤル目黒101
T E L：03-3491-1812
U R L：http://www.teppi.com/
設 立 年 月 日：2000年7月7日
資本金(百万円)：3.3百万円
従 業 員 数：5名
事 業 内 容：パッケージソフトウェアの製造・販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・文書共有・検索・管理システムおよびソリューション

プレゼンテーションテーマ
・ファイルサーバの混沌を解決する「ファイルブログ」

プレゼンテーション概要
・ストレージの低価格化が進む陰で、共有フォルダの無秩序な肥大化が進んでいます。セキュリティおよび内部統制の強化の必要性が高まっている今、ハードウェア増強に頼って見て見ぬふりを続けるのではなく、知恵にもとづいた仕組みを整備し、日常運用の継続の中で、混沌を解消していかなければなりません。
・「ファイルサーバを丸ごとブログ化する」FileBlog を切り口に、ファイルサーバ問題の主要要素である、共有・検索・整理の、無理のない実現・導入方法について御説明します

プレゼンテーションの目的

〔 1 〕

販売提携

〔 2 〕

技術提携

〔 3 〕

資本提携

〔 4 〕

その他提携

< 具体的な内容 >

- ・ FileBlog パッケージの販売代理店を募集します
- ・ FileBlog 機能の OEM 供給先を募集します
- ・ ファイルサーバや NAS に、FileBlog を組み込んで出荷していただける、アライアンス・パートナーを募集します
- ・ 文書管理ソリューションの共同製品企画・共同開発パートナーを募集します
- ・ FileBlog のエンドユーザも、もちろん募集します

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・ FileBlog は分かりやすく手離れよく、利益率の高い製品です。
- ・ 多くのお客様がファイルサーバ問題に悩んでいるため、FileBlog を商材に加えることで営業アポイントメントが取り易くなります。
- ・ 従来、大量文書の整理が課題となって文書の電子化に踏み切れなかったお客様に対して、あらためて文書電子化ソリューション、ファイルサーバ、ストレージ、スキャナ、複合機などの営業提案の突破口を開きます
- ・ 従来、多大な管理工数が課題となって、ファイルサーバの整理・運用に行き詰っていたお客様に対し、FileBlog を手段とすることで、あらためて文書管理業務のアウトソース実施を提案できます
- ・ ハードウェア・ソフトウェアに FileBlog を組み込むことで、他社製品との差別化を図れます

平成 19 年度 第 5 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：布施加工有限会社
住 所：〒343-0025 越谷市大沢1644-9
T E L：048-973-1555
U R L：http://fusekako.jp
設 立 年 月 日：1987年1月23日
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：4名
事 業 内 容：コンピュータシステム開発販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・WEB-DB ページ開発言語環境

プレゼンテーションテーマ

- ・Ruby に続け！日本発 WEB-DB 特化型開発言語環境 Alinous-Core のご紹介

プレゼンテーション概要

- ・Alinous-Core とは、複雑なフレームワークの知識が不要、HTML と SQL により本格 WEB アプリケーションが作成できる日本発の WEB-DB 特化型開発言語環境です。まず製品の紹介をさせていただき、Alinous-Core を利用したビジネスの展開、当社における取り組みについてご説明いたします。

プレゼンテーションの目的

{ 2 }	{ 1 }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- ・技術提携
Alinous-Core を使用した WEB アプリケーション開発において協業していただける開発会社様と、HTML テンプレートパッケージ作成で協業いただける製作会社様を募集いたします。
- ・販売提携
Alinous-Core ライセンス販売、および当社技術提携先のパッケージ商品の販売を行っていただけるパートナー様を幅広く募集いたします。
高度な新技術を利用してお互いに新たなビジネス領域を切り開いていきませんか。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・技術提携
当社のもつ OSS 各種サービス構築・運用技術と Alinous-Core を利用して、技術者不足、短納期、手戻りのリスクを一挙に解決することができます。HTML テンプレートパッケージは、従来の WEB アプリケーション環境や cgi と比べ、製作が簡単、カスタマイズがとて容易なので、低コスト・高収益が望めます。
- ・販売提携
適切な仕切り値にて卸販売いたします。また最初のイノベーターとして導入コンサルタント料金の割引をいたします。

平成 19 年度 第 5 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：トライポッドワークス株式会社
住 所：〒980-0811 仙台市青葉区一番町1-1-41 カメイ仙台中央ビル7F
T E L：022-227-5680
U R L：http://www.tripodworks.co.jp
設 立 年 月 日：2005年11月21日
資本金(百万円)：25百万円
従 業 員 数：16名
事 業 内 容：アプライアンス製品の開発及び販売、IT コンサルティング

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・アプライアンス(ソフトウェア/ハードウェア一体型サーバ)製品
「GIGAPOD OFFICEHARD(ギガポッド オフィスハード)」

プレゼンテーションテーマ

- ・企業間の円滑なコミュニケーションを強力にサポート!大容量・機密ファイルを簡単・安心に共有するための最新ソリューションをご紹介します。

プレゼンテーション概要

- ・最近、電子ファイルの大容量化が益々進んでいます。
一方、電子メールの受信制限の問題やファイル交換サービスの安全面のリスクなど、情報漏洩を防ぎつつ、効率的に企業間のファイル共有を実現する手立てはなかなかありません。

GIGAPOD を利用すれば、取引先とのファイル共有を安全かつ簡単に行うことができ、高度なセキュリティを実現しながら、円滑な企業間コミュニケーションを推進することが可能です。

また、GIGAPOD はアプライアンス製品なので、導入も運用も非常に低コストです。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 3 }	{ 2 }	{ 4 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>

GIGAPOD は直販を行わず販売パートナーからの販売に徹しているため、販売提携を行って頂ける企業を探しています。

また、今後のマーケット拡大に向けた技術開発のテーマがいくつかあり、外部資本との連携により製品開発を行っていくことも考えています。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・今年2月に販売を開始したばかりで、既に約80本の販売実績ができました。
顧客からのニーズが強い本製品はビジネスチャンスが大きい上、他ソリューションとの連携提案がし易いため、アライアンス先の既存取扱い製品(特にセキュリティ製品、ネットワーク製品など)と連携した付加価値の高い提案が可能です。
また、アプライアンス製品のため、営業・運用サポートとも非常に手離れが良い製品です。

プレゼンテーション企業会社概要

会社名 : キングソフト株式会社
住所 : 〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂 1-19-9 第一暁ビル 8F
TEL : 03-6415-1560
URL : <http://www.kingsoft.jp/>
設立年月日 : 2005 年 3 月 9 日
資本金 : 569.22 百万円 (資本準備金含む)
従業員数 : 19 名
事業内容 : コンピュータ及びインターネット用ソフトウェア製品の企画・
開発・販売。又、インターネットを利用した各種情報提供サービス
及び広告業務

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品
・総合オフィスソフト『キングソフトオフィス 2007 スタンダード』

プレゼンテーションテーマ
・オフィスソフトの新たな選択肢【キングソフトオフィス 2007】

プレゼンテーション概要
・マイクロソフトオフィス互換のオフィスソフト『キングソフトオフィス 2007』は
オフィスソフト利用者の実用性を追求して開発されたオフィスソフト製品です。
本製品の機能・企業導入事例をご紹介します。

プレゼンテーションの目的
〔 1 〕 〔 2 〕 〔 3 〕 〔 〕
販売提携 技術提携 資本提携 その他提携

< 具体的な内容 >
特に対法人市場向けへの販売協業が実現できるアライアンスパートナーを希望し
ております。また、製品の API を活用した連携ソリューションの開発パートナー
を募っています。

アライアンス対象の相手企業のメリット
低価格でありながらオフィス利用に耐え得るソフトウェア製品の取扱いが実現でき
ます。特に SIer 様においては、本製品をベースとして、付加価値を提供できる拡張
機能をアドオンした業務用ソリューションの基盤として活用できる可能性があります。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社シンクプラス
住 所：〒150-0011 東京渋谷区東3-9-19 ポーラ恵比寿ビル6F
T E L：03-5766-7077
U R L：http://www.syncplus.net/
設 立 年 月 日：1994年6月15日
資本金(百万円)：549百万円
従 業 員 数：17名
事 業 内 容：Sync+ソリューションの開発・販売・ASP

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・ ブラウザ間通信技術「Sync+」、Web サービス「セラびっと」と「SyncSupport」

プレゼンテーションテーマ

- ・ ブラウザ同士をシンクロさせて Web を景観として共有する「Sync+」と、Sync+を使った Web サービス「セラびっと」と「SyncSupport」の紹介

プレゼンテーション概要

- ・ 「Sync+」によって遠隔の2人が Web を景観として共有できるので、正確なコミュニケーションが実現します。Sync+は、HTTP ルータと、プラグインソフトで構成されます。間もなく、プラグインレス版の限定販売も開始します。接続方法は、個人同士と Web コンシェルジュの2通りが用意されています。リモートコントロール技術と異なり相手の PC を乗っ取らないので安全なため、複数の金融機関で採用が始まりました。
- ・ Sync+は、小売業のための EC サイトという常識を覆し、Web 上に幅広い分野のサービス業を取り込みます。その Web サービス業のショーケースとして、自営の「セラびっと」と「SyncSupport」を紹介します。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ }	{ 2 }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- ・ 「セラびっと」は、カラーセラピーというサービスを時間課金で販売するサイトです。この Web 上でサービス業を営むという新しい発想は、土業・占い・家庭教師・各種コンサルなど、幅広い分野に適用できます。Sync+とセラびっとの時間課金決済システムを使った、様々な Web サービス業のオーナーを募集します。また EC モール・SNS・ブログ・ポータルサイトなど、OEM 提供先も募集します。
- ・ 「SyncSupport」は、Web アプリケーションの遠隔サポートする ASP サービスです。Web アプリケーションの使用法の説明や、SaaS のカスタマイズ内容の打合せなどに利用できます。本サービスを導入いただける、様々な Web アプリケーションオーナーを募集します。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・ サービス業は 150 兆円産業であり、小売業の 130 兆円を上回ります。これまで EC サイトが担えた分野は、小売業の中の僅か 6 兆円です。安価で仕様が分かり易いものしか売れないからです。一方サービス業は物流の必要がなく、小売業よりもネット販売に適していると言えます。また、小売業にサービス業を組み合わすことで、複雑な商品も売れるようになるはずで、Sync+によって初めて、サービス業のネット販売が実現します。この分野にいち早く取り組むことで、先行者メリットが提供されるはずで、
- ・ これからの Web アプリケーション販売には、試用期間中の効果の説明や、SaaS 型のカスタマイズ要望の打合せが重要になります。これらを遠隔で行う場合、個人情報保護規定を謳っている会社ガリモートコントロール技術を使うのは問題です。Sync+なら安全に実現できます。

平成 19 年度 第 6 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名： スリーイーグルス株式会社
住 所： 〒108-0023 東京都港区芝浦2丁目8-3 ポートスクエア芝浦504号
T E L： 03-5356-7477
U R L： http://www.3eagles.co.jp
設 立 年 月 日： 2006年11月20日
資本金(百万円)： 10百万円
従 業 員 数： 4名
事 業 内 容： ITツールの製造販売事業（人材育成システム、セキュリティ製品等）
、 開発委託事業、人材事業

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・ 製品名：『KM-Advance (Knowledge Manager)』 / 人材育成・教育・人材紹介事業分野

- プレゼンテーションテーマ
- ・ 人材育成での目標設定の可視化とは？
 - ・ 社内研修システムの有効性とは？
 - ・ KM-Advance を用いての人材紹介支援事業とは？

プレゼンテーション概要

- ・ 人材育成事業における KM-Advance のコンセプト・特徴を（社内スキルアップ手法の改善、人材紹介事業でのスキルミスマッチの改善）を紹介させていただきます。各事例での、ユーザメリットを説明させて頂き、今後の販売提携・協賛依頼をお願い致します。
加えて、KM-Advance の最終目標（個人の目標設定・教育/学習・就業・転職の為のポータルサイト構築）を説明させて頂き、賛同していただけるステークホルダーの募集依頼をさせていただきます。

プレゼンテーションの目的

{ 2 }	{ 1 }	{ 3 }	{ 4 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- ・ KM-Advance の OEM による、企業研修管理システムの拡張・カスタマイズ事業
大手企業が現在使用している人材育成システム(LMS, Test Engine, HRM)に対し、KM-Advance 機能を用いた OEM / カスタマイズ事業での、販売提携(VAR)会社様の募集。
- ・ KM-Advance ポータルサイト事業を進める上で、必要となる機能・サービスを補填していただけるステークホルダー（提携会社・資本提携含む）の募集
例；コンテンツ提供企業・財団・資格提供事業者、ASP 事業企業、人材紹介会社他

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・ KM-Advance 機能を用いた OEM / カスタマイズ事業での、販売提携(VAR)会社様
メリット：教育ソリューションを販売されている企業様においては、提案 Option として KM-Advance を紹介して頂けます。これにより END ユーザ様への御提案の幅が大きく広がります。
- ・ KM-Advance ポータル事業化提携会社様
メリット：システム上に就業・転職希望者が自動的に登録することとなり、候補者情報の取得が現行より容易となり、募集費用投資の低減を実現できます。加えて、登録者増加による提携会社様主事業の紹介広告をポータル上で行うことにより、Core 事業の拡販に繋げる事が可能となります。

平成 19 年度 第 6 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：日本セーフネット株式会社
住 所：〒220-6216 横浜市西区みなとみらい2-3-5 クイーンズタワーC 16F
T E L：045-640-5733
U R L：http://jp.safenet-inc.com
設 立 年 月 日：2001年7月2日
資本金(百万円)：153百万円
従 業 員 数：13名
事 業 内 容：情報セキュリティ、著作権保護関連製品の開発と販売

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・ソフトウェア開発部門向け 製品並びにモジュールへのアクティベーション機能の実装及び管理システム構築支援ツールキット

プレゼンテーションテーマ
・製品やモジュールの機能をライセンス化
～製品のサービス化を支援 Sentinel RMS のご紹介～

プレゼンテーション概要
・「Sentinel RMS」は、ソフトウェア開発部門向けに開発されたライセンスモデルの実装を行うためのライセンス・ロジック用 API を提供し、かつ販売部門やユーザ管理、ライセンス発行といったバックオフィス系システム構築のためのツールも提供するソフトウェアツールキットです。ユーザ登録や利用回数、利用時間、同時利用者数の制限といったライセンス機能の実装を、Sentinel RMS を利用することで開発工数を大幅に削減しながら実現することができます。
・パッケージや業務向け製品だけでなく、関連製品である Sentinel RMSe はハードウェア製品の機能制御に利用することもでき、機器の多機能化とビジネス化に対応するコンポーネントの開発をサポートいたします。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 3 }	{ }	{ 2 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>

ソフトウェアやシステム開発者様へご提案を進めて頂けるパートナー様を募集いたしております。

アライアンス対象の相手企業のメリット
・ソフトウェア開発企業様で導入頂く際にクライアントやサーバ関連ソフトの開発だけでなく、Web やバックオフィス系システム開発が付随することが多く、SI のご提案も進めて頂ける製品です。
・インテグレーションサポートを含めたサービスの再販のみも可能です。
・POS、プリンター、医療機器等、ハードウェア機器メーカー様への組込み向けのご提案も可能で、ツールの提供だけでなくコンサルティングや SI のご提案機会が生まれます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：ソバル株式会社
住 所：〒146-0092 東京都大田区下丸子3-25-14 ソバルビル
T E L：03-5482-1185
U R L：http://www.sobal.co.jp/
設 立 年 月 日：1983年1月
資本金(百万円)：106百万円
従 業 員 数：909名
事 業 内 容：RFID 製品・システム開発・販売、ハードウェア、ソフトウェアの受託
開発、ハードウェア、ソフトウェアのエンジニア派遣

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・RFID リーダライタ、アンテナ製品、RFID エンジニアリングサービス
(既存システムへのつなぎこみ開発、現場への設置・実験)

プレゼンテーションテーマ
・RFID システム導入に向けた御協業事例の御紹介

プレゼンテーション概要

- 0.はじめに
- 1.ソバル株式会社 御紹介
- 2.RFID システムとは？
- 3.RFID システムの動向
- 4.システム導入までのプロセスと役割分担
- 5.リーダライタ製品、エンジニアリングサービスの御紹介
- 6.アライアンスパートナー様との御協業事例 1 (製造業向けシステムベンダ様からの受注)
- 7.アライアンスパートナー様との御協業事例 2 (業務システム開発企業様への発注)
- 8.アライアンスパートナー様との御協業事例 3 (共同出展、Web での共同プロモーション)
- 9.最後に

プレゼンテーションの目的

[1]	[2]	[-]	[-]
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

ユーザ企業様へのパッケージ提供やシステム導入・改修に際し、当社のリーダライタ、アンテナ製品との互換性確保を含め、プロジェクトのフロントに立って RFID システムを構築、導入して頂けるアライアンスパートナー様を募集しております。また、一方で当社が受注したシステム導入案件を進める上で特定の技術分野や業種で開発力や実績のある企業様にご協力を賜りたく存じます。

アライアンス対象の相手企業のメリット

・現在、取り扱われてらっしゃるパッケージシステム、インテグレーションサービスを昨今話題の IC タグを用いた仕組みへバージョンアップさせ、新たな事業展開、顧客創造を目指すことができます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社ALBERT（アルベルト）
住 所：〒151-0053 東京都渋谷区代々木2-22-17
T E L：03-5333-3703
U R L：http://www.albert2005.co.jp/
設 立 年 月 日：2005年7月1日
資本金(百万円)：272百万円
従 業 員 数：13名
事 業 内 容：レコメンドエンジン提供、感性検索エンジン提供、データに基づく消費者行動分析、リアル店舗への CRM 支援、EC サイトへの顧客誘導、消費者の「悩み・迷い」を解決する Web メディア運営

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・検索エンジン/EC サイト向けレコメンドエンジン及び感性検索エンジン

プレゼンテーションテーマ

- ・ ~ テキスト検索から感性検索へ ~ 推薦エンジンで売上 UP !

プレゼンテーション概要

- ・ヤマダ電機様に採用されたフォロワーでもニーズにぴったりの商品を選べるニーズインプット型レコメンドエンジン Bull's eye や東芝様の PC オンラインショップにも採用された『当てはまる商品がありません』とは無縁のファジィスペックサーチ、通販会社ニッセン様に採用された見た目と感性で商品探しができるイメージセレクトサーチなどユーザビリティの高い弊社独自のレコメンドエンジン及び感性検索エンジンの優位性をご紹介いたします。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ 2 }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- ・レコメンドエンジン及び感性検索エンジンの供給先開拓、販売代理店募集

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・サイト運営者様にとってはユーザビリティの高い弊社独自のレコメンドエンジン及び感性 検索エンジンをサイトへ導入する事によりコンバージョンレートのアップが得られます。
- ・販売代理店様にとっては自社のソリューションと弊社のレコメンドエンジン技術を組み合わせる事によってより質の高い Web ソリューション提供が可能となります。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社システムコーディネイト
住 所：〒171-0022 東京都豊島区南池袋 2 - 3 4 - 5
T E L：03-3971-5577
U R L：http://sol.sysco.co.jp/
設 立 年 月 日：1983年4月（昭和58年）
資本金(百万円)：100百万円
従 業 員 数：166名
事 業 内 容：情報システムの提案、構築から運用管理、保守までの統合サービス

アライアンスビジネス研究会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・IT 資産管理/セキュリティ統合システム

プレゼンテーションテーマ
・IT 資産管理/セキュリティの必要性について

プレゼンテーション概要
・オフィスには個人 PC をはじめ、サーバー・プリンター・ネットワーク機器・ソフトウェアなど多種多様で膨大な「IT 資産」が使用されています。それゆえ、これら IT 資産の現状を把握し、いかに有効的に活用していくかが企業の重要な課題となっています。そこで当社からは、IT 担当者の抱えるネットワークに関する様々な問題を解決し、資産管理からセキュリティ管理までを総合的にサポートするオールインワンのシステムをご紹介します。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>

当製品の販売パートナーとしてご協力頂きたい。
営業支援及び販売後の保守対応について当社で実施します。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・直接取引での売上・利益拡大
- ・製品をきっかけにした取引先の拡大

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：日本エムツーソフト株式会社
住 所：〒108-0023 東京都港区芝浦3-10-6-107
T E L：03-6413-8771
U R L：http://www.m2soft.co.kr/japanese/sol_01_desi_01.asp
設 立 年 月 日：2007年8月
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：5名
事 業 内 容：“ レポートデザイナー ” という製品を基盤とする「レポートینگソリューション」の専門企業。

アライアンスビジネス研究会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・レポート作成ツール(マルチデータ対応) / 「Report Designer 5.0」

プレゼンテーションテーマ

- ・“ レポートデザイナー ” というレポートینگソリューション・パッケージの販売と同製品のシステム開発サービス等。

プレゼンテーション概要

- ・「データが存在する限り、レポートは存在する。」・・・私達は、何時も何処でも私達の商品とソリューションを通じてお客様に会うことが出来る。
- ・会社紹介
- ・製品紹介
- ・導入事例

プレゼンテーションの目的

- | | | | |
|-------|-------|-------|-------|
| { 1 } | { 2 } | { 3 } | { 4 } |
| 販売提携 | 技術提携 | 資本提携 | その他提携 |

< 具体的な内容 >

- ・販売パートナーとの販売提携を第一目的とする。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・コストパフォーマンスに優れたレポートینگソリューション・パッケージの取扱いを通じ、ビジネス拡大貢献を実現する。

平成 19 年度 第 8 回

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社アジェンダ
住 所：〒060-8737 札幌市北区北7条西6丁目2-34 キタノビル
T E L：011-716-0191
U R L：http://www.agenda.co.jp
設 立 年 月 日：1990年11月2日
資本金(百万円)：125.85百万円
従 業 員 数：70名
事 業 内 容：ソフトウェア開発全般

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・「GRESSO」/グループウェア

プレゼンテーションテーマ
・ワンクリックで簡単スケジュール登録 グループウェア『GRESSO』の紹介

プレゼンテーション概要
・グループウェア「GRESSO」の特徴、機能を説明します。

プレゼンテーションの目的（

{ 1 }
販売提携

{ }
技術提携

{ }
資本提携

{ 2 }
その他提携

<具体的な内容>

グループウェアを首都圏で展開するにあたり販売パートナーとして提携先を見つけた
い。それ以外でもアジェンダのソリューションをご活用頂けそうな部分があれば、その
あたりのお話を継続的にできそうなパートナーを見つきたい。

アライアンス対象の相手企業のメリット

・「GRESSO」の販売を優先的に行うことができます。また、弊社のコンシューマ系ソフト、
流通ルート、旅行代理店向けシステムなどについて、ご活用頂けます。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社アイパス
住 所：〒060-0051 北海道札幌市中央区南一条東3丁目10 - 13
T E L：011-241-8601
システム問合先：東京事業所 東京都中央区新川 2 - 3 - 9 新川第二ビル 7F
03-5542-5701
U R L：http://www.ipas.co.jp
設 立 年 月 日：1997年9月
資本金(百万円)：30百万円
従 業 員 数：56名
事 業 内 容：コンピュータシステムの提案・設計・開発を業務としているソリューションプロバイダ

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類
・スタッフ紹介・派遣業向けパッケージシステム / 特化型業務アプリケーション

プレゼンテーションテーマ
・パッケージシステム「Advance.Pro スタッフ」(アドバンスプロ・スタッフ)のご紹介

プレゼンテーション概要
・有料職業紹介所向けに開発されたパッケージソフトウェアで紹介・派遣システムで構成されております。
スタッフの紹介・派遣に必要な各種書類作成・請求・給与・管理資料スタッフ情報マッチング機能の内容をご紹介します。

プレゼンテーションの目的

{ 1 }	{ }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>
当製品の販売パートナーとしてご協力いただきたい。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・実ユーザのシステムをベースにしたパッケージシステムにより完成度が高い。そのため短時間で稼動が可能で、売上、回収が比較的早い。
- ・派遣会社からの要望にも対応可能なカスタマイズ型パッケージなので、多少業態が変わってもビジネスチャンスを失わない。
- ・プライバシーマークを取得している当社がサポートを行うため、サポートの安心感・個人情報管理の提案・セキュリティ対策等総合的な提案が行える。
- ・他社パッケージと比較して、内容とコストパフォーマンスが優れているので、中小・中堅・大手まで幅広い企業がターゲットになる。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社ワイズスタッフ
住 所：〒090-0058 北海道北見市高栄西町4-7-13
T E L：0157-61-5012
U R L：http://www.ysstaff.co.jp/
設 立 年 月 日：1998年10月1日
資本金(百万円)：10百万円
従 業 員 数：8名
事 業 内 容：全国各地の契約テレワーカーにより「ネットオフィス」という形態で、自社ソフトの開発、ホームページ、メールマガジン企画・制作、ブログ制作・運営、ネットリサーチ、ネットプロモーションなどの業務を行っています。また現在、弊社の実績をもとにした「テレワーク推進事業」も展開しています。

アライアンスビジネス研究会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・インターネット広告配信システム（アフィリエイト広告 / リスティング広告）

プレゼンテーションテーマ

- ・インターネット広告配信システムのご紹介

プレゼンテーション概要

- ・成約率を重視したインターネット広告配信システム
- ・中小メディアのアドネットワーク構築

プレゼンテーションの目的

{ 2 }	{ 1 }	{ }	{ }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

< 具体的な内容 >

- ・アフィリエイトサービスプロバイダのバックボーンをささえてきたノウハウを利用し、各メディアで注目されているクロスメディアに必要な技術を提供する

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・インターネット広告配信システムをOEMまたはASP提供することで、新規顧客の獲得や売上拡大、または新たな収益モデルが期待できる。

プレゼンテーション企業会社概要

会 社 名：株式会社 北見コンピューター・ビジネス
住 所：〒090-0043 北海道北見市北3条西3丁目NUPSビル2F
T E L：0157-22-1600
U R L：http://www.k-cb.co.jp/
設 立 年 月 日：1997年5月【平成9年】
資本金(百万円)：20(百万円)
従 業 員 数：24名
事 業 内 容：ソフトウェア開発、パッケージソフト及びハードウェア販売、システムコンサルティング、ネットワーク事業、テクニカルサポート、システム保守・運用、人材派遣

アライアンスビジネス交流会発表内容

プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・ロケーション管理システム

プレゼンテーションテーマ

- ・ロケーション管理から新たなソリューションの発掘

プレゼンテーション概要

- ・会社概要紹介、ロケーション管理システムと他の開発実績、技術スキルマップ、提携イメージ

プレゼンテーションの目的

{ 3 }	{ 1 }	{ }	{ 2 }
販売提携	技術提携	資本提携	その他提携

<具体的な内容>

- ・ロケーション管理システムの開発で得たノウハウを生かし、新たなソリューションの開発を手掛けています。目的は、技術者交流や技術提携。

アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・販売協力
システムを通じて取引先を増やす可能性や特にオホーツク圏において、販路を模索されている企業様には弊社のネームバリューを生かした営業協力を行います。また、導入後の一次対応も可能となります。
- ・開発案件の受け皿として頂けます。
自主開発事業にも積極的に取り組んでおります。北海道単価で開発を委託でき、ピーク時の開発メンバーの増員とコストが軽減されます。

平成 19 年度 アライアンスビジネス交流会 活動報告書

平成 20 年 3 月 発行

発行 社団法人コンピュータソフトウェア協会 (CSAJ)
〒100-0014 東京都千代田区永田町 2-4-2 秀和溜池ビル 4 階
TEL : 03-5157-0780 FAX : 03-5157-0781
URL : <http://www.csaj.jp/>

©2008 Computer Software Association of Japan