

13:05～13:20

株式会社ストラテジット

プレゼン概要

「JOINT iPaaS」

今期リリースした製品です。
 エンタープライズ向けのiPaaSはありますが、中堅企業・中小企業向けiPaaSはなかなかないと思います。
 以下をご提案します

- ・中堅企業以下にあった料金プラン
- ・国産SaaSに対応したiPaaS
- ・自社製品としてOEM提供も可能

会社概要

住所：東京都港区芝5-31-17 7階
 URL：<https://www.strategit.jp/>
 設立年月日：2019年7月
 資本金：3,499万円
 従業員数：38名
 事業内容：iPaaSの開発・販売/
 ERP導入支援
 事業形態：ソフトウェアメーカー



プレゼンター：営業部 坂下 恭大 氏
 営業部 柴田 悠稀 氏

得意・拡大していきたいマーケット
 準大手・中堅企業、SMB

13:20～13:35

イナゾウ株式会社

プレゼン概要

「C-STIMATO (シー・スティマート)」

オフィスや施設等の受付に設置したタブレットから、訪問先担当者へ直接通話ができるシステムです。

- ①スタイリッシュな受付
- ②情報漏洩対策として営業やヘッドハンティングの抑止効果
- ③担当者に直接連絡により、逃さない、待たさない
- ④会議室を自動で開錠
- ⑤高セキュリティ・ISMS対応

会社概要

住所：東京都中央区日本橋室町
 1-13-5 日本橋貝新N.Y.ビル 7階
 URL：<https://inazou.jp/>
 設立年月日：2007年4月
 資本金：5,000万円
 従業員数：60名
 事業内容：予約システムWEBサービス/
 システム受託開発及びエンジニア研修
 サービス事業形態：ソフトウェアメーカー
 Sier



プレゼンター：ITソリューション事業部 部長
 大野 守 氏

得意・拡大していきたいマーケット
 SMB、準大手・中堅企業、エンタープライズ

13:35～13:50

株式会社エスアイイー

プレゼン概要

「BOOKNS」
 「BOOKNS FRAME」

「BOOKNS」
 オンラインでいつでもどこでもIT学習が可能。
 「BOOKNS FRAME」
 「BOOKNS」のシステム部分を各社に提供することで、社内に眠っている業務文書などを簡単にeラーニング可でき、教育の徹底管理化で属人的な業務を防止する業務改革に貢献できるサービス。

会社概要

住所：東京都千代田区神田松永町18
 URL：<https://sie.co.jp>
 設立年月日：1994年6月
 資本金：3,000万円
 従業員数：1,014名
 事業内容：学習プラットフォームの開発・販売/IT人材教育事業、人材紹介、人材派遣
 サービス事業形態：ソフトウェアメーカー
 Sier



人材サービスプロバイダー事業部 執行役員
 大内 武 氏

得意・拡大していきたいマーケット
 準大手・中堅企業、エンタープライズ、SMB、文教・自治体

13:50～14:05

株式会社ROBON

プレゼン概要

「Mashu」

メタデータ管理サービス Mashu をご紹介いたします。

Mashuは、社内に散在するデータから「欲しいデータ」を見つけることできるソリューションです。
 たとえデータがバラバラでも『欲しいデータ』を『欲しい時』に『欲しい場所』で入手できるようデータ活用をサポートします。

会社概要

住所：東京都新宿区西新宿2-7-1
 URL：<https://www.robbon.co.jp>
 設立年月日：2019年4月
 資本金：80百万円
 従業員数：17名
 事業内容：SaaS サービスの開発、販売、保守
 サービス事業形態：ソフトウェアメーカー



プレゼンター：営業部 ブランドマネージャ
 小川 淳一 氏

得意・拡大していきたいマーケット
 エンタープライズ、準大手・中堅企業、SMB、文教・自治体

14:20~14:35

株式会社batton

プレゼン概要

「受発注バスターズ」

企業で受注時に受け取る発注書、申込書などはお取引先によってバラバラのフォーマット。

受発注バスターズは、ファイルをアップするだけでAIがバラバラなフォーマットを自動で1つのフォーマット、1つのファイルに出力。これまで行ってきた受注入力ゼロになります。

会社概要

住所：東京都港区虎ノ門4-1-1
神谷町トラストタワー 23階

URL：<https://batton.co.jp>

設立年月日：2019年8月

資本金：1.5億円

従業員数：10名

事業内容：企業の受注入力をゼロにする「受発注バスターズ」の開発・販売

事業形態：ソフトウェアメーカー

受発注バスターズ



プレゼンター：代表取締役
川人 寛徳 氏

得意・拡大していきたいマーケット
エンタープライズ、準大手・中堅企業、SMB

14:35~14:50

株式会社LegalOn Technologies

プレゼン概要

「LegalForce」

「LegalForceキャビネ」

「オンライン法務学習支援サービス」

AIを活用して契約審査・管理業務を支援するLegalForceと、管理システムのLegalForceキャビネをご紹介します。

また、昨年リリースした企業法務の学習を支援するオンラインサービスLegal Learningもご紹介いたします。

会社概要

住所：東京都江東区豊洲
3-2-20 6階

URL：<https://legalontech.jp/>

設立年月日：2017年4月

資本金：178.5億円

従業員数：536名

事業内容：契約業務に関するソフトウェアの開発・提供

サービス事業形態：ソフトウェアメーカー

LegalOn
Technologies



プレゼンター：パートナーセールスグループリーダー
釜田 可純 氏

得意・拡大していきたいマーケット
エンタープライズ、準大手・中堅企業、SMB

14:50~15:05

クルーグル株式会社

プレゼン概要

「Krugle, KLiP」

ソフト資産をセキュアに管理し、AI処理が可能なKrugleの

- ①概要説明
- ②製品の狙い
- ③競合比較やポジショニング
- ④ユースケース
- ⑤パートナー関係について、などをご紹介します。

会社概要

住所：東京都港区虎ノ門1-17-1
虎ノ門ヒルズビジネスタワー15階

URL：<https://www.krugle.co.jp/>

設立年月日：2023年7月

資本金：500万円

従業員数：6名

事業内容：ソフトウェア開発運用支援
AI&検索プラットフォーム"Krugle"
の販売およびサポート

サービス事業形態：ソフトウェアメーカー

Krugle



プレゼンター：代表取締役社長
川北 潤 氏

得意・拡大していきたいマーケット
エンタープライズ、準大手・中堅企業

15:05~15:20

株式会社トリプルアイズ

プレゼン概要

「AIZE Breath」

AI顔認証（本人確認）とアルコールチェックを組み合わせ、クラウド上で記録を管理するサービスです。

AIサービスのドアロックサービスとしてラインナップに加えることをご検討ください。

会社概要

住所：東京都千代田区神田駿河台3-4

URL：<https://www.3-ize.jp/>

設立年月日：2008年9月

資本金：8億7,006万円

従業員数：283名

事業内容：システムインテグレーション・
AIプラットフォームの提供サービス

事業形態：ソフトウェアメーカー

Sier

AIZE
TRIPLEIZE
Realize Customize Maximize



プレゼンター：執行役員 営業本部 AIZE営業部
藤澤 由士 氏

得意・拡大していきたいマーケット
準大手・中堅企業、エンタープライズ

15:35~15:50

株式会社アントアント

プレゼン概要【CMS】

「ant2 OEMサービス」

だれでも簡単にノーコードでホームページの編集・更新ができるCMS (ant2) を名称・販売プランを自由に設定し、自社オリジナルのCMSとして販売していただけるOEMサービス。
提案・制作・ユーザー管理などのWEB制作事業を、安心してスムーズに運用するための管理画面もご用意しています。

会社概要

住所：京都市下京区南不動堂町3
大道第一ビル 3階
URL：<https://ant2.co.jp/>
設立年月日：2007年4月
資本金：555万円
従業員数：19名
事業内容：ホームページ制作事業、
パッケージシステム開発・販売事業、
DTP・デザイン制作事業
事業形態：ソフトウェアメーカー



プレゼンター：取締役 営業部長
谷脇 広貴 氏

得意・拡大していきたいマーケット
SMB

15:50~16:05

エイチ・シー・ネットワークス株式会社

プレゼン概要【IT資産台帳システム】

「ITAssetコンサル」

他社インベントリツールなどと連携したIT資産台帳システムのご紹介。
インベントリツールなどで収集された資産情報やソフトウェアライセンス、棚卸管理情報などが適切に管理できているかをエクセルベースではなく、システムで自動管理できるサービスです。

会社概要

住所：東京都台東区浅草橋1-22-16
ヒューリック浅草橋ビル4階
URL：www.hcnet.co.jp
設立年月日：1981年4月
資本金：3億2千万円
従業員数：335名
事業内容：情報ネットワークシステムの
設計、構築、保守サービス等
事業形態：ソフトウェアメーカー
Sier



プレゼンター：ITAM事業部長
篠田 仁太郎 氏

得意・拡大していきたいマーケット
エンタープライズ、準大手・中堅企業、文教・自治体

16:05~16:20

パートナーサクセス株式会社

プレゼン概要【EC・マーケティング】

「代理店クラウドPartnerSuccess」

代理店販売は、有効なチャネル戦略であるにもかかわらず、従来のアナログな手法から抜け出せていないため、コミュニケーションのブラックボックス化によって、1%程度のアセットしか活用出来ていない、という問題が発生しています。
我々はデータドリブンなアプローチによってこの問題を解決することにより、案件数を増加させ、戦略的なパートナービジネスの実行を可能にします。

会社概要

住所：東京都港区虎ノ門4-1-1
神谷町トラストタワー 23階
URL：
<https://www.partnersuccess.co.jp/>
設立年月日：2019年9月
資本金：300万円
従業員数：25名
事業内容：PRM領域におけるSaaSのご提供とハンズオンのグロース支援サービス
事業形態：ソフトウェアメーカー



プレゼンター：COO
秋國 史裕 氏

得意・拡大していきたいマーケット
エンタープライズ、準大手・中堅企業

16:20~16:35

株式会社未来研究所

プレゼン概要【セキュリティ】

「AEGIS-EW (イージズEW) /ASM」

AEGIS-EW (イージズEW) は、ペネトレーションを診断する脆弱性診断ツールです。
サイバーセキュリティの脆弱性診断は、人間の健康診断と同じようなものです。ASMは、日本ではまだ一般的に認識されていません。
低価格で脆弱性診断が可能なAEGIS-EW (イージズEW) をご紹介いたします。

会社概要

住所：神奈川県伊勢原市沼目5-6-2
URL：<https://future-research.jp/>
設立年月日：2021年1月
資本金：500万円
従業員数：10名
事業内容：サーバーセキュリティ事業の
支援サービス、脆弱性診断ツールの販売
事業形態：ソフトウェアメーカー
Sier



プレゼンター：代表取締役社長
小林 忍 氏

得意・拡大していきたいマーケット
準大手・中堅企業、SMB、文教・自治体、病院