

プレゼン概要

1. 会社概要について

会 社 名：パートナーサクセス株式会社
 本 件 担 当 者：村田 拓紀
 住 所：東京都港区虎ノ門4-1-1 神谷町トラストタワー23F
 T E L：050-5474-5136
 U R L：<https://www.partnersuccess.co.jp/>
 設 立 年 月 日：2019年9月20日
 資 本 金：3,000,000万円
 従 業 員 数：22名
 事 業 内 容：代理店販売連携クラウドPRMの開発・運用、代理店戦略コンサルティング
 貴 社 事 業 形 態：アプリケーションベンダー Sier 販社 VC その他

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- 代理店販売を展開するメーカー/ベンダー様、および、パートナー企業様に向けた代理店販売の効果的なセールスサポートを実現するクラウドサービス、および代理店販売に関するノウハウの提供。

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- Partner Success（代理店販売連携クラウド）

●プレゼンテーションテーマ

- 代理店販売のブラックボックスを解消し、案件を増加させるセールスサポートツール

●プレゼンテーション概要

- 代理店販売は、有効なチャネル戦略であるにもかかわらず、従来のアナログな手法から抜け出せていないため、コミュニケーションのブラックボックス化によって、1%程度のアセットしか活用出来ていない、という問題が発生しています。我々はデータドリブンなアプローチによってこの問題を解決することにより、案件数を増加させ、戦略的なパートナービジネスの実行を可能にします。例えば、パートナーのファイル閲覧ログを分析することで、アプローチすべき担当者を可視化し、効果的なセールスサポートが可能になります。また、プラットフォーム構想によるネットワーク外部性により、これまでアプローチ出来なかった担当者に、情報を届けることが可能になります。既にある遊休資産を活用資産へと転換する効果的なパートナービジネスの戦略を提案します。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔 2 〕 技術提携〔 3 〕 資本提携〔 4 〕 その他提携〔 1 〕

<提携の具体的な内容>

- 弊社サービスの活用に関するご提案の機会を頂戴したい
- 弊社サービスの運用方法に関するディスカッションの機会を頂戴したい

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- メーカー/ベンダー様向け：代理店販売で、これまでアプローチできていなかったパートナー企業の担当者と繋がることができ、効果的なセールスサポートの実践を通じて、案件を増加させることが可能になります。
- パートナー企業様向け：ひとつのポータルで扱うすべての商品情報や資料を閲覧できるので、スピーディかつ効率的な情報取得と、ベンダー/メーカーとのスムーズなコミュニケーションが可能になります。

