

プレゼン概要

1. 会社概要について

会社名：株式会社オプティム
本件担当者：ビジネス統括本部 サブマネージャー 植田 篤史
住所：東京都港区海岸1-2-20 汐留ビルディング18F
TEL：03-6435-8570
URL：<https://www.optim.co.jp/>
設立年月日：2000年6月8日
資本金：444百万円
従業員数：398名（2023年4月1日時点）
事業内容：ライセンス販売・保守サポートサービス（オプティマル）事業

- IoTプラットフォームサービス
- リモートマネジメントサービス
- サポートサービス
- その他サービス

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
- ・ サブスク販売プラットフォーム

- プレゼンテーションする製品・サービス名
- ・ OPTiM Store

- プレゼンテーションテーマ
- ・ OPTiM Store のご紹介

- プレゼンテーション概要
- ・ Sier/販社様には SaaS を提供する上での課題となる、申込～提案までのリードタイム短縮や各月のライセンス集計業務～売上請求および支払請求の効率化をご紹介。また、SaaS ベンダー様には流入経路の拡大やライセンス発行の自動化をご紹介。

- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
- 販売提携〔2〕 技術提携〔1〕 資本提携〔3〕 その他提携〔4〕

<提携の具体的な内容>

- ・ 各ベンダー様のライセンス発行システムとの API 連携
- ・ OPTiM Store を経由した販売経路の拡大

- アライアンス対象の相手企業のメリット
- ・ SaaS ベンダー様には弊社とアライアンスを組むことで、間接営業を容易に実現可能になります。
- ・ Sier/販社様には弊社とアライアンスを組むことで、SaaS 販売の月次業務を効率化することができます。