

# プレゼン概要

## 1. 会社概要について

会 社 名：株式会社プロモーション  
 本 件 担 当 者：関口 武己  
 住 所：東京都港区南青山3-18-11 ヴァンセットビル 3階  
 T E L：03-5775-2604  
 U R L：<https://promotion.co.jp/>  
 設 立 年 月 日：1999年7月19日  
 資 本 金：1,000万円  
 従 業 員 数：10名  
 事 業 内 容：社員/採用応募者の「ビジネス資質：高いセンス」と「メンタルリスク」を可視可  
 そのデータを基に、経営人事・戦略人事コンサルティング、採用候補者の見極めを行っております。  
 クライアント社数 1,450社+、主力のESP診断の総受診者数185万人の実績  
 毎年の新卒受診者 10万人+（日本の大卒就職人口 約42万人）

## 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
  - ・社内人材戦略や採用時におけるコンサルティング及び WEB 適性検査
- プレゼンテーションする製品・サービス名
  - ・ESP 診断
- プレゼンテーションテーマ
  - ・「ビジネス資質」と「ストレス耐性」から診た人材戦略と採用～ 成長・躍進企業の舞台裏 ～
- プレゼンテーション概要
  - ・ESP 診断の概要説明と活用シーン
- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
  - 販売提携〔1〕 技術提携〔3〕 資本提携〔4〕 その他提携〔2〕
- <提携の具体的な内容>
  - ・自社導入または販売先紹介
- アライアンス対象の相手企業のメリット
  - 【アライアンス企業様が自社で導入頂いた場合】
  - ～新卒・中途採用～
  - ・稼ぐ人材、即戦力人材の見極め
  - ・ビジネス音痴やメンタル不全者の入社を未然に防ぐ
  - ～社内人材戦略～
  - ・市場価値基準での次世代リーダーの選抜(間違いのない昇進・昇格、登用)
  - ・社内の埋もれた高資質人材の発掘
  - ・ビジネス資質から診た適材適所、配置配属
  - 【アライアンスとしてのメリット】
  - ・経営人事や戦略人事の領域において、経営者や役員にご評価頂いているソリューションなのでトップコンタクトを築くことができる。

