

プレゼン概要

1. 会社概要について

会 社 名：株式会社ユニリタプラス
 本 件 担 当 者：ICTプランナー営業部 Webマーケティンググループ リーダ 三澤洋史
 住 所：大阪市中央区博労町3-6-1 御堂筋エスジービル
 T E L：06-6245-4595
 U R L：https://www.uniritaplus.co.jp/
 設 立 年 月 日：2017年4月1日
 資 本 金：25,000,000円
 従 業 員 数：33名
 事 業 内 容：データ活用ソリューションの提供
 ITシステム運用管理パッケージソフトウェアの販売・サポート
 課題解決型サービスの提供

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・現場部門向け業務効率化、Excel のデータ化、Excel 業務収集管理、DX、RPA

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・「サクッと収集」

●プレゼンテーションテーマ

- ・「現場の効率化と現場データの有効活用」

●プレゼンテーション概要

- ・「現場業務の効率化」

業務で利用される Excel の収集状況を可視化し、収集した Excel を CSV 出力し 2 次、3 次加工が行い易くする
 「管理部門の効率化及びリードタイム短縮」

業務改善に伴う「現場 Excel の標準化」の課題を解決し、現場の効率化における個別業務の時間短縮
 「システム部門」

DX や業務効率に伴う業務分析の簡素化、業務データの取得における新たな IT の導入及びサービスの提供

「費用」

クラウドサービスでの提供

1 名～20 名：月額 5000 円、21 名～100 名：月額 24000 円、101 名～200 名：月額 36000 円

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔2〕 技術提携〔1〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・販売代理店の募集

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・業務で Excel が利用されることで、システム化することに障害となってきます。

現場や顧客との Excel データを CSV 化する事で、現場や管理部門向けのパッケージ販売、及びシステム開発の受注につなげることが可能となります。協業する企業様の販売サービスの 1 機能として取り扱いも可能です。