

## 事前提出資料

### 1. 会社概要について

会 社 名：六元素情報システム株式会社  
 本 件 担 当 者：石 則春  
 住 所：〒 220-0005 横浜市西区南幸 2-19-4 南幸折目ビル902  
 T E L：045-620-9602  
 U R L：http://www.rgsis.com  
 設 立 年 月 日：2012年9月20日  
 資 本 金：6,490万円  
 従 業 員 数：160名 連結400名  
 事 業 内 容：①ITシステムの設計・開発  
           ②Salesforce/RPA/クラウド/AIコンサルティング・導入支援  
           ③スマートホテル、R+ロボット、ITgo、ATgo サービス提供

### 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
  - ・システム開発テスト自動化ツール

- プレゼンテーションする製品・サービス名
  - ・ATgo 自動テスト RPA

- プレゼンテーションテーマ
  - ・ATgo を利用してシステム開発テストの自動化

- プレゼンテーション概要
  - ・大規模システム開発においてブラウザバリデーションテストやレグレッションテストの実施及び結果検証などは工数が結構かかっていますが、ATgo を利用してこのコストは大幅に削減できます。ATgo の機能や導入事例を紹介した上、業務提携のビジネスモデルを説明いたします。

- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
  - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

#### <提携の具体的な内容>

- ・販売提携：御社業務とセットで販売していただく、または代理店として販売していただけます。
- ・技術提携：御社のシステム開発に導入して機能改善など一緒に活動させていただきます。

- アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・販売提携：アライアンスを組むことによって、販売手数料を新たな収益の柱としていただけます。
- ・技術提携：システム開発の効率アップ、コストダウンにより、ご提案幅の拡大することが期待できます。