

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：株式会社シンカ
 本 件 担 当 者：中村 岳志
 住 所：〒160-0023 東京都新宿区西新宿3丁目5-1 新宿セントランドビル3F
 T E L：03 - 6721-0415
 U R L：https://www.thinca.co.jp/
 設 立 年 月 日：2014年1月8日
 資 本 金：28,219,8万円（資本準備金を含む）
 従 業 員 数：29名
 事 業 内 容：1.ITを活用したシステム企画・開発及び運用
 2.クラウドサービス商品の企画・開発及び販売、運用
 3.ITサービス利用のコンサルティング

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
 - ・オフィス・店舗向けのクラウド型CTIサービス
 - プレゼンテーションする製品・サービス名
 - ・クラウド型CTIサービス「おもてなし電話」
 - プレゼンテーションテーマ
 - ・電話業務効率化と顧客満足度UPを実現する「おもてなし電話」とは
 - プレゼンテーション概要
 - ・オフィス・店舗への電話の着信時、PCやタブレットにお客様の情報を素早く表示し、業務効率や電話対応の品質向上を実現。SMS送信やDM郵送などのSFA機能も搭載した「おもてなし電話」をご紹介します。また、両社WINの協業スキームを事例を交えてご紹介します。
 - プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
 - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕
- <提携の具体的な内容>
- ・OEM提供：業種特化型システムをお持ちの会社様へCTI機能をご提供。自社ブランドとしてセット販売頂くもの。
 - ・代理店販売：おもてなし電話を自社の製品と共に販売頂くもの。
- アライアンス対象の相手企業のメリット
 - ・OEM提供：クラウド型CTIを自社ブランドで販売し、新たな収益の柱として頂けます。
 - ・代理店販売：おもてなし電話の販売手数料を、新たな収益の柱として頂けます。ビジネス範囲の拡大を見込めます。