

## 事前提出資料

### 1. 会社概要について

会 社 名： 株式会社システムエグゼ  
 本 件 担 当 者： 山下 啓介  
 住 所： 東京都中央区八重洲2-7-2 八重洲三井ビルディング  
 T E L： 03-5299-5351  
 U R L： <http://www.system-exe.co.jp/>  
 設 立 年 月 日： 1998年2月4日  
 資 本 金： 4億9000万円  
 従 業 員 数： 連結：566人 単体：506人  
 事 業 内 容： 業務ソリューション（損保・生保、会計、生産管理、医療）・技術ソリューション（ITインフラ、データベース、ビジネスインテリジェンス、クラウド/IoT）・自社製品（製品覧参照）・グローバルソリューションの4つの事業を展開。

### 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
    - ・ソフトウェアテスト用疑似データ生成ツール
  - プレゼンテーションする製品・サービス名
    - ・テストエース
  - プレゼンテーションテーマ
    - ・テストエース・販売代理店様（ソリューションパートナー）の募集について
  - プレゼンテーション概要
    - ・弊社では本番データをテストデータに疑似データ化できるテストデータ作成ツール「テストエース」の製造・販売をおこなっています。今回は、テストエースの販売代理店になっていただける企業様、テストエースを自社製品などと連携させソリューションパートナーと一緒にビジネスを拡大していただける企業様の募集についてお話しさせていただきます。
  - プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
    - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔 〕 その他提携〔3〕
- <提携の具体的な内容>
- ・販売代理店様の募集、ソリューションパートナーの募集
- アライアンス対象の相手企業のメリット
    - ・システム開発、品質確保、ソフトウェアテストにかかわる市場でのビジネス機会創出が期待できます。