

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：ローグウェーブソフトウェア株式会社
 本 件 担 当 者：人見 達弥
 住 所：〒102-0084 東京都千代田区二番町5-5 番町フィフスビル3F
 T E L：03-5211-7760
 U R L：http://www.roguewave.jp/
 設 立 年 月 日：1991年7月
 資 本 金：1000万円
 従 業 員 数：10名
 事 業 内 容：アプリケーション開発支援ツールおよびライブラリのご提供、自社製品の保守・サポート・サービス、OSS（オープンソース・ソフトウェア）監査関連サービスのご提供

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・OSS（オープンソース・ソフトウェア）サポート・サービス
- ・並列アプリケーション開発を支援する超強力なデバッグ

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・OpenLogic（オープンロジック）オープンソース監査
- ・TotalView（トータルビュー）

●プレゼンテーションテーマ

- ・来年1兆円規模になるOSSエコシステム市場におけるOpenLogicの監査サービスについて
- ・PCからスパコンまで幅広く使える並列デバッグ～“燕”にも採用された「TotalView」について～

●プレゼンテーション概要

- ・OSSはソースコードが公開されており、改変、再配布が自由でほぼ無料で使用できることから、利用者は増え続けています。しかし、その一方でライセンス違反や著作権侵害などの問題も深刻化しています。「自由配布」の中にもルールは存在し、そのルールを理解せず、あるいは無視して使用した代償は経済的ダメージだけではなく、企業のイメージダウンとなるリスクを秘めています。OpenLogicのOSS監査サービスは、その可能性を事前に把握するとともに、今後安心して使い続けるためのコンサルティングなどを提供するサービスです。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位1～4を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔 1 〕 技術提携〔 2 〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・ビジネスチャンスは、大きく分けて下記3つ考えられます。
 - ① OSSの監査だけ行って終了するケース
 - ② 監査後、コンサルティングが必要になるケース
 - ③ コンサルティング後、実作業が必要になるケース

弊社はツールベンダーという位置づけであるため、お客様のOSSを監査してレポートを出す①のみ行いますが、お客様によっては②、あるいは③も望まれる場合があります。弊社には②も③もリソースが無く、①しか提供できません。

提携内容として、弊社はあくまでも監査結果を抽出する影の存在として提携先を支え、提携先は窓口となって頂き、OSS監査を切り口にワンストップでサービスを提供できるスキームができればと良い思っております。従いまして、これらの構想を度返し、逆にご提案頂くのも良いと考えます。

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・弊社は上記①のOSS監査のみをご提供致しますので、アライアンス企業様はそれを切り口としたコンサルティングサービス、アプリケーション移行サービス、それに伴うアライアンス企業様の自社製品や付加価値サービスなどのニーズが出てくる可能性があるため、ビジネスの間口は広がり、既存客および新規顧客に訴求をもたらす効果が期待できます。