

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：株式会社筆まめ
 本 件 担 当 者：クラウドサービス部 布施
 住 所：〒108-0014 東京都港区芝4-5-10
 T E L：03-6414-6270
 U R L：http://www.fudemame.co.jp/
 設 立 年 月 日：2011年4月
 資 本 金：100,000千円
 従 業 員 数：57名（2016年4月1日現在）
 事 業 内 容：はがき・住所録ソフト「筆まめ」をはじめとするパッケージソフト、筆まめクラウドを軸とした
 各種Webサービスやスマートフォン・タブレットアプリの企画・開発・販売

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
 - ・小規模事業者向けクラウド型 SFA/CRM サービス
 - プレゼンテーションする製品・サービス名
 - ・筆まめクラウド顧客管理
 - プレゼンテーションテーマ
 - ・「筆まめクラウド」のご紹介
 - プレゼンテーション概要
 - ・住所録情報を活用した顧客管理が可能な「筆まめクラウド」の活用事例と各種サービスとの連携事例をご紹介します
 - プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
 - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔3〕 その他提携〔 〕
- <提携の具体的な内容>
- ・当サービスをはじめ弊社製品を販売いただく「販売パートナー」
 - ・弊社システムと連携しお客様へ新たな付加価値を創出する「サービス連携パートナー」
 - ・弊社サービスを活用して自社ブランドでご提供する「OEMパートナー」
- アライアンス対象の相手企業のメリット
 - ・ラインナップに当社サービスを追加いただく事による販売メニュー増加
 - ・サービス連携を行う事による相互送客、住所録管理～印刷ソリューションの提供