

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：株式会社ジェーエフピー
 本 件 担 当 者：営業部 小澤 健一（プレゼンテーション・参加者：代表取締役社長 漆原 憲博）
 住 所：岩手県盛岡市材木町2-26近三ビル2F
 T E L：019-623-3613
 U R L：http://www.jfp.co.jp
 設 立 年 月 日：1994年3月1日
 資 本 金：1,000万
 従 業 員 数：30人
 事 業 内 容：ソフトウェア開発・販売

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
 - ・要求仕様書記述ツール

- プレゼンテーションする製品・サービス名
 - ・「SLP(構文化手法)」

- プレゼンテーションテーマ

IoTシステムの中核を担う組み込みソフトウェアの大規模化・複雑化により、記述された仕様の意味が誤解されたり、記述された機能間の意味が誤解される恐れが大きくなっている。これに起因する重大な事故につながるリスクが増大し、そのリスク低減のためのテストが膨大になっている。

リスクと時間・コストのパフォーマンスの低下は、製品の国際競争力の低下を招くものです。

「SLP」は、簡潔な文で記述させ、論理関係で明確に関係づける構文を作成させる、論理整合性のある要求仕様記述ツールである。

- プレゼンテーション概要
 - ・矛盾のない正確な要求仕様書作成について

- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）
 - 販売提携〔○〕 技術提携〔○〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・販売提携、特定向け技術提携

- アライアンス対象の相手企業のメリット
 - ・販売代理店、要求仕様関連業務開発